

2 ДЕНЬ

ПРИВЕТ БОЙЦЫ

3-Х ДНЕВНЫЙ МАРАФОН ЛАСЛО ГАБАНИ



ВЫ ВЧЕРА КРИЧАЛИ «Я ВЫГОРАЮ!»



ВЫ ПИСАЛИ О «БЕЛКЕ В КОЛЕСЕ»



О ПОТЕРЕ ДЕНЕГ И ВРЕМЕНИ



СЕГОДНЯ
ПРЕДСТОИТ ВЫБРАТЬ



ПОВТОРИТЬ ЭТО ЧЕРЕЗ 3 МЕСЯЦА?



Запуск



Продвижение



Продажи



Повтор



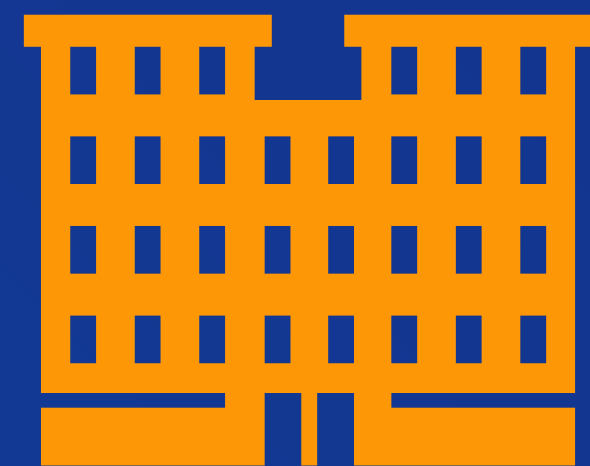
Выгорание



ИЛИ...



ПОСТРОИТЬ ДОМ,
ГДЕ ВЫ — **ХОЗЯИН**, А НЕ **РАБ**?



СВОЕ ПРОСТРАНСТВО



ТЫ



**ВЫБИРАЕШЬ
ПРЯМО СЕЙЧАС**



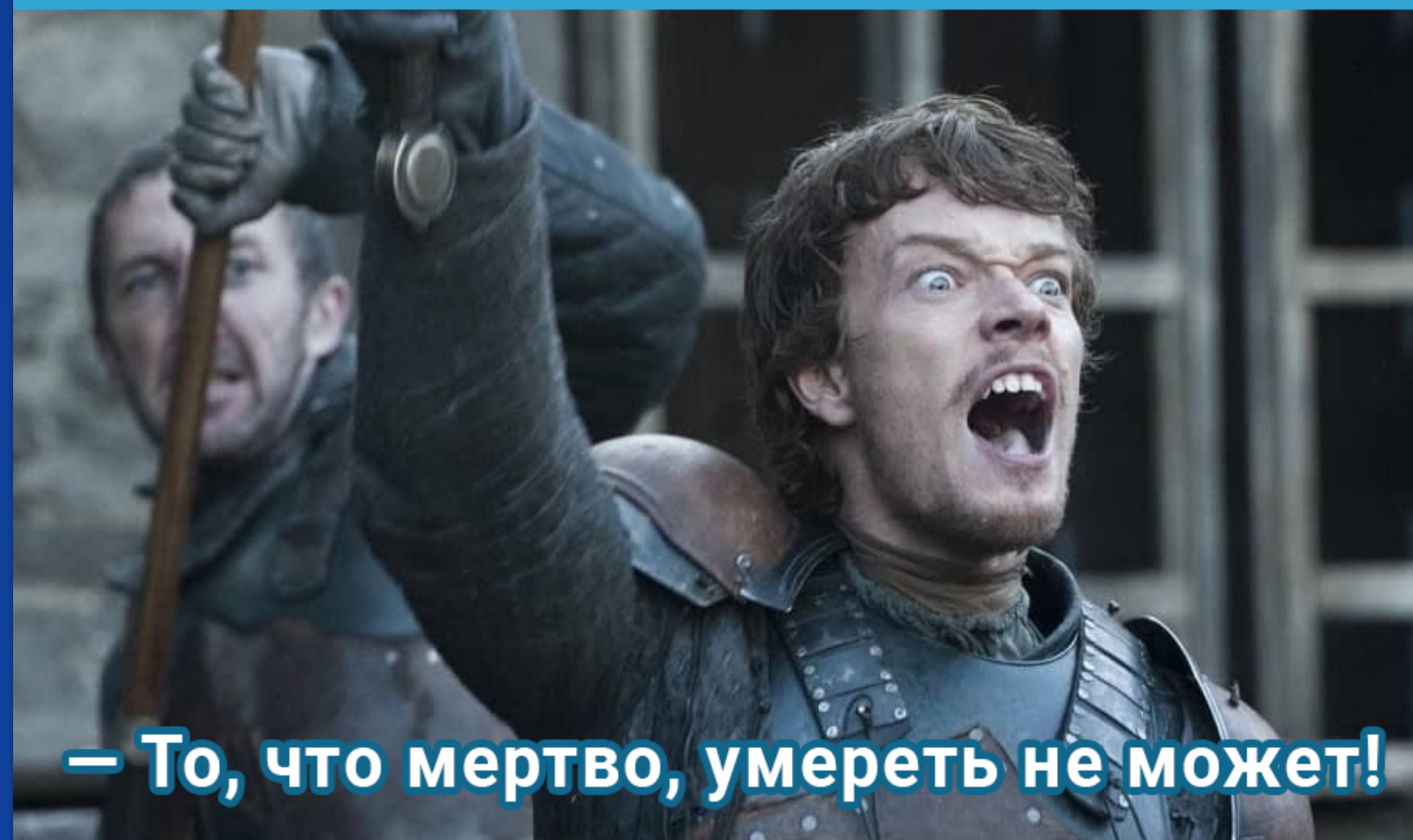
Состояние организма после 1 дня



РАБОТА « ПО 80 ЧАСОВ В НЕДЕЛЮ» БЕЗ СИСТЕМЫ=ВЫГОРАНИЕ

Тимлид: В конце недели у нас будет небольшой кранч. Ничего страшного?

Тот самый коллега, который не ходил в отпуск 3 года:



— То, что мертво, умереть не может!



Потеря мотивации и энергии



Проблемы со здоровьем



Снижение продуктивности



Вы это **ЗНАЕТЕ**



КОГДА ЖЕ ЭТОТ БИЗНЕС НАЧНЕТ ПРИНОСИТЬ **СТАБИЛЬНУЮ** ПРИБЫЛЬ?

ТОП-МЕНЕДЖЕР И ДЕНЬГИ КОМПАНИИ



СПУСТЯ 6 МЕСЯЦЕВ В РОЛИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Google

Какие органы человеку не нужны

ТИПИЧНЫЕ ВОПРОСЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

- 🕒 Когда окупятся вложения?
- 📈 Как достичь **стабильной** прибыли?
- 💰 Почему доходы такие **непостоянные**?

💡 Стабильная прибыль требует **времени** и **системы**

✅ **Вы это ДУМАЕТЕ**



Бизнесу **НУЖНА СИСТЕМА**, а не гоночные запуски



СИСТЕМА

- ✓ Стабильность
- ✓ Предсказуемость
- ✓ Масштабируемость



ГОНОЧНЫЕ ЗАПУСКИ

- ✗ Хаос
- ✗ Непредсказуемость
- ✗ Выгибание



Бизнес требует **структуры**, а не спешки



Вы это **ПОНЯЛИ**



НО СНАЧАЛА
ПРОВЕРКА БАЗЫ



ДОМАШКА БЫЛА ПРОСТАЯ

СОСТАВЬТЕ СПИСОК СВОИХ ЭКСПЕРТИЗ И АУДИТОРИЙ



СКОЛЬКО ИЗ ВАС СПИСАЛИ БАНАЛЬНОСТИ?

Коучинг

Маркетинг

Психология

Вместо конкретных экспертиз вы указали общие понятия



СКОЛЬКО НАПИСАЛИ ВСЕХ ВМЕСТО АУДИТОРИИ?

❌ ОШИБКА

Слишком широкая и
неопределенная аудитория

❌ Все от 25 до 45

❌ Взрослые люди

✅ ПРАВИЛЬНО

Конкретная и
определенная аудитория

Мамы в декрете

IT-специалисты 30+

Фрилансеры-дизайнеры



ЭТО
НЕ ВАША ВИНА



ВАС ТАК НАУЧИЛИ

Старая система создала шаблоны



**НО СЕГОДНЯ
МЫ ЭТО ИСПРАВИМ**



**ПОЧЕМУ
ЭТО ВАЖНО?**



**ПОТОМУ ЧТО
ВАШ КЛУБ УМРЕТ**



ЕСЛИ ВЫ

НЕ ПОНИМАЕТЕ свою реальную экспертизу

НЕ ЗНАЕТЕ кому вы на самом деле можете помочь

ПЫТАЕТЕСЬ БЫТЬ универсальным солдатом



ПРИМЕР: ВЫ ПИШЕТЕ "ЭКСПЕРТ ПО ПРОДАЖАМ"

✗ НО ЭТО НЕ ЭКСПЕРТИЗА. ЭТО СПЕЦИАЛЬНОСТЬ.

✗ ВОДА

"Эксперт по продажам" —
слишком общее понятие

VS

✓ КОНКРЕТИКА

"Учу закрывать теряющихся
клиентов по телефону за 5 минут"
— конкретная экспертиза

Видите разницу?



ЭКСПЕРТИЗА - ЭТО:



КОНКРЕТНЫЙ НАВЫК



ИЗМЕРИМЫЙ РОСТ



РЕЗУЛЬТАТИВНЫЙ ПРОЦЕСС



ПРИМЕР РЕАЛЬНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Я РАССКАЗЫВАЮ, КАК ВЫЙТИ
ИЗ 100 ЗВОНКОВ В ДЕНЬ В 200



📈 РОСТ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ

📊 КОНКРЕТНЫЕ ЦИФРЫ

🧠 ПРАКТИЧЕСКИЙ НАВЫК



ТЕПЕРЬ ПРО АУДИТОРИЮ



ПРИМЕР: ВЫ ПИШЕТЕ "ЖЕНЩИНЫ 30-45 ЛЕТ"

✗ НО ЭТО НЕ АУДИТОРИЯ. ЭТО ДЕМОГРАФИЯ.

✗ ВОДА

"Женщины 30-45 лет" —
это просто статистика

VS

✓ КОНКРЕТИКА

"Женщины, которые прошли 3
курса по маркетингу и не могут
набрать первых 10 клиентов" —
это люди с болью

Видите разницу?



АУДИТОРИЯ - ЭТО:



ЛЮДИ С БОЛЬЮ



КОНКРЕТНАЯ СИТУАЦИЯ



ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ СТАТУС



ПРИМЕР ПРАВИЛЬНОЙ АУДИТОРИИ

МАМЫ В ДЕКРЕТЕ, КОТОРЫЕ ХОТЯТ ЗАРАБАТЫВАТЬ
ИЗ ДОМА, НО НЕ ЗНАЮТ С ЧЕГО НАЧАТЬ



 РАБОТА ИЗ ДОМА

 КОНКРЕТНАЯ СИТУАЦИЯ

 НУЖДА В НАПРАВЛЕНИИ



ЕЩЕ РАЗ АУДИТОРИЯ
ЭТО ЛЮДИ С БОЛЬЮ



А БОЛЬ = ДЕНЬГИ



ГЛАВНОЕ ПРАВИЛО УСПЕШНОГО КЛУБА

НАЧНИТЕ С АУДИТОРИИ, А НЕ С ШАБЛОНА



ПРОБЛЕМА ШАБЛОНОВ

Копирование чужих форматов ведет
к быстрой потере интереса участников



82%

клубов, созданных
по чужим образцам,
теряют участников за 6 недель

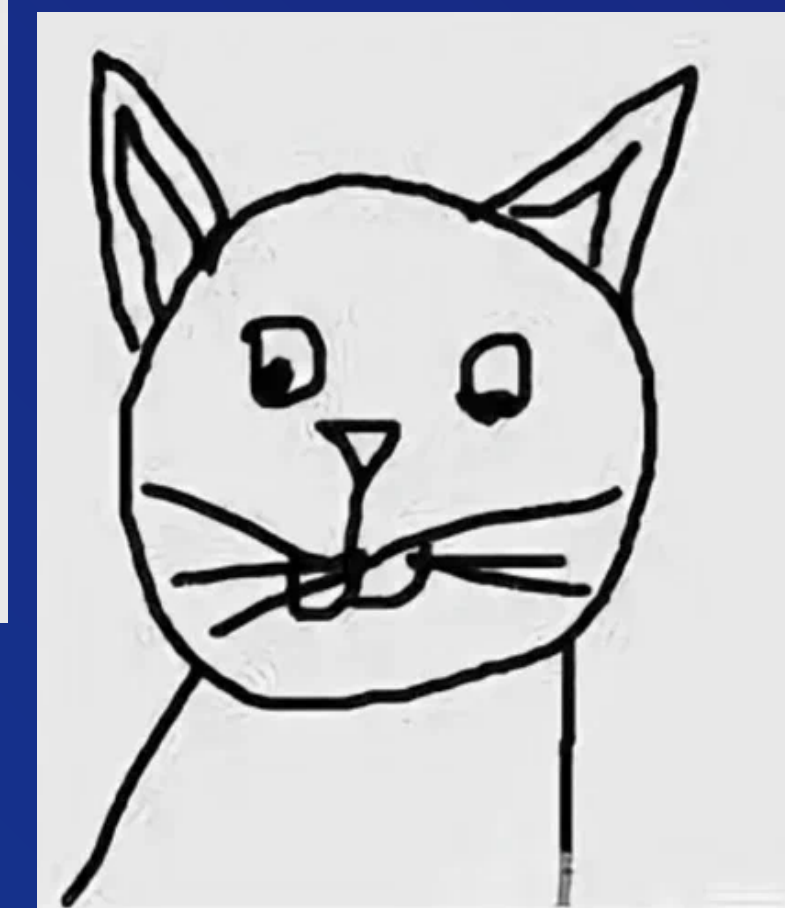


Шаблонный подход = быстрый провал

ОЖИДАНИЕ



РЕАЛЬНОСТЬ



*"Когда используешь чужой шаблон
и ожидаешь другого результата"*



ШАБЛОННЫЙ КЛУБ = ОДЕЖДА НЕ ПО РАЗМЕРУ

"Когда пытаешься впихнуть свою
уникальность в чужой шаблон"



**ПОЧЕМУ ШАБЛОНЫ
УБИВАЮТ?**

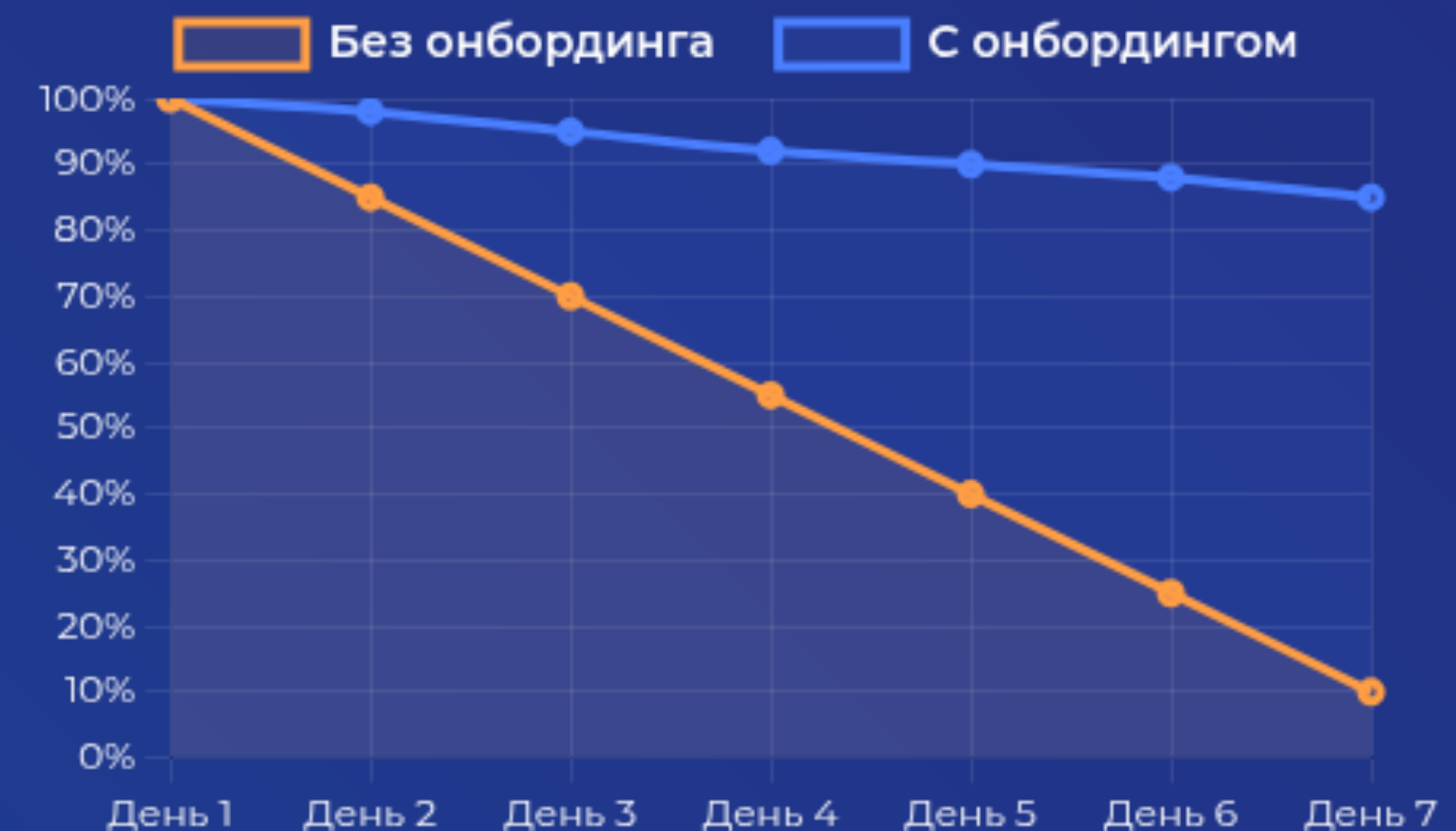
ИГНОРИРУЕТЕ ОНБОРДИНГ

Копирование чужих форматов ведет
к быстрой потере интереса участников

7 дней И новички
уходят



Без правильного онбординга
новички чувствуют себя потерянными



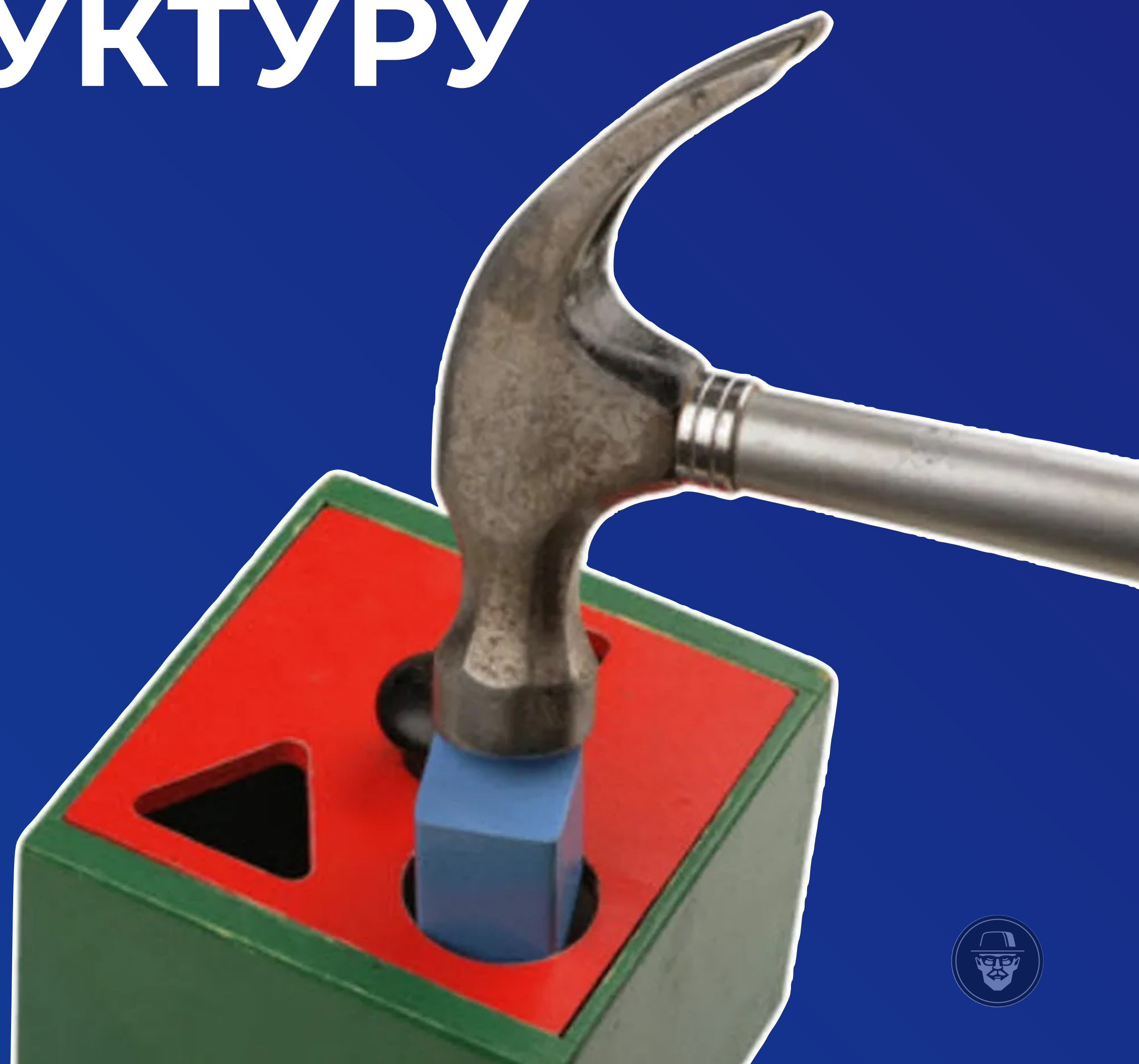
"Новичок в клубе без онбординга на 7-й день"



КОПИРУЕТЕ СТРУКТУРУ

НЕ АДАПТИРУЕТЕ ПОД СЕБЯ

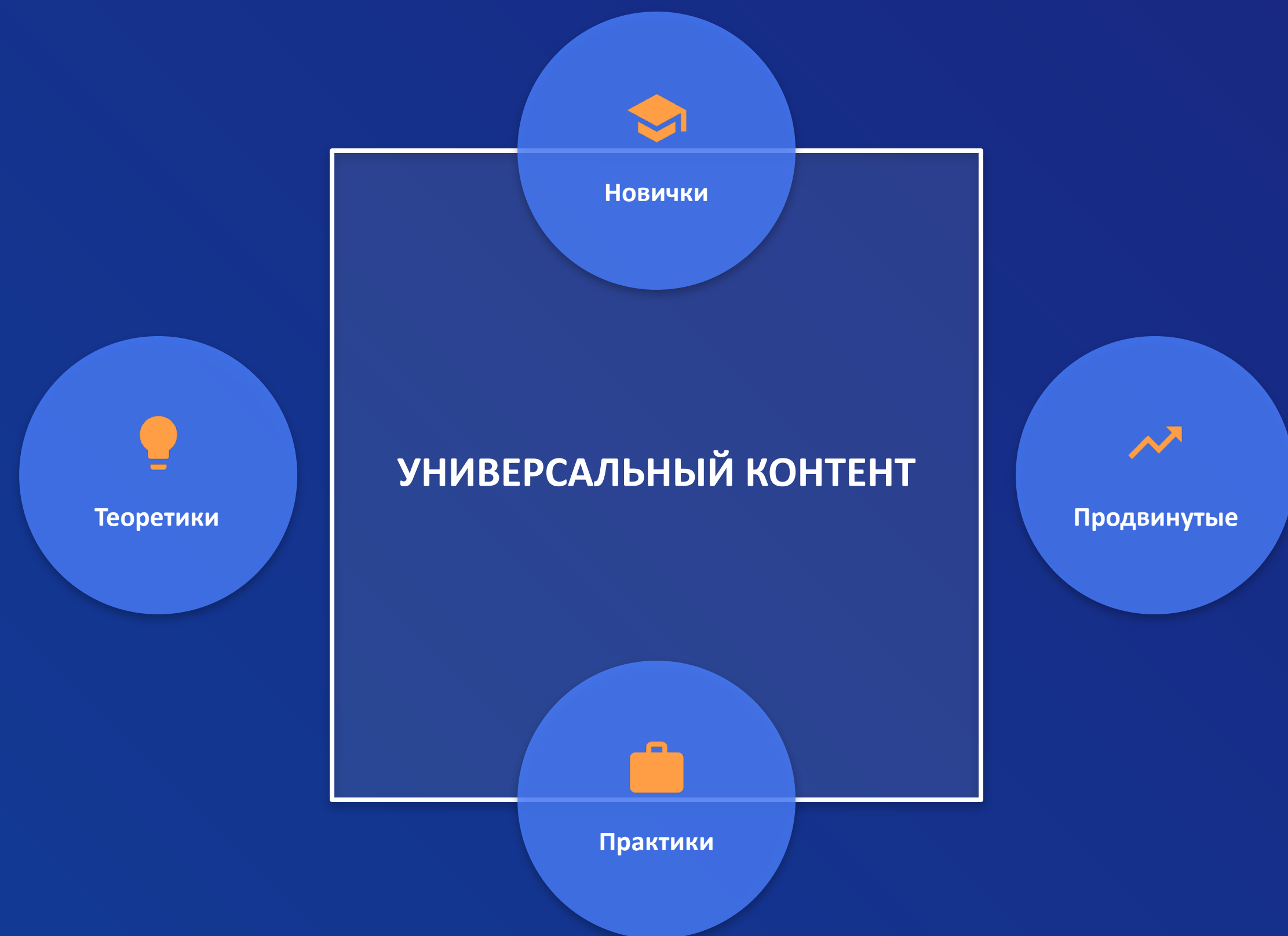
ВТИСКИВАЕТЕ
В ЧУЖУЮ СТРУКТУРУ



ДЕЛАЕТЕ УНИВЕРСАЛЬНЫЙ КОНТЕНТ

НИКОМУ НЕ НУЖНО

Чем шире целевая аудитория,
тем меньше ценность
для каждого отдельного участника



РЕШЕНИЕ



Опрос

прямой путь к пониманию потребностей



Адаптация

создание уникальной структуры под аудиторию



Уникальная структура = удержание 70%+

Процесс решения

1

Проблема

Шаблонный клуб не подходит аудитории



2

Опрос аудитории

Сбор обратной связи и потребностей



3

Анализ потребностей

Выявление ключевых запросов и форматов



4

Адаптация структуры

Создание уникального формата клуба



5

Результат

Высокое удержание и вовлеченность



УНИКАЛЬНАЯ СТРУКТУРА

= УДЕРЖАНИЕ 70%+

Шаблонный клуб

18%

удержание
участников

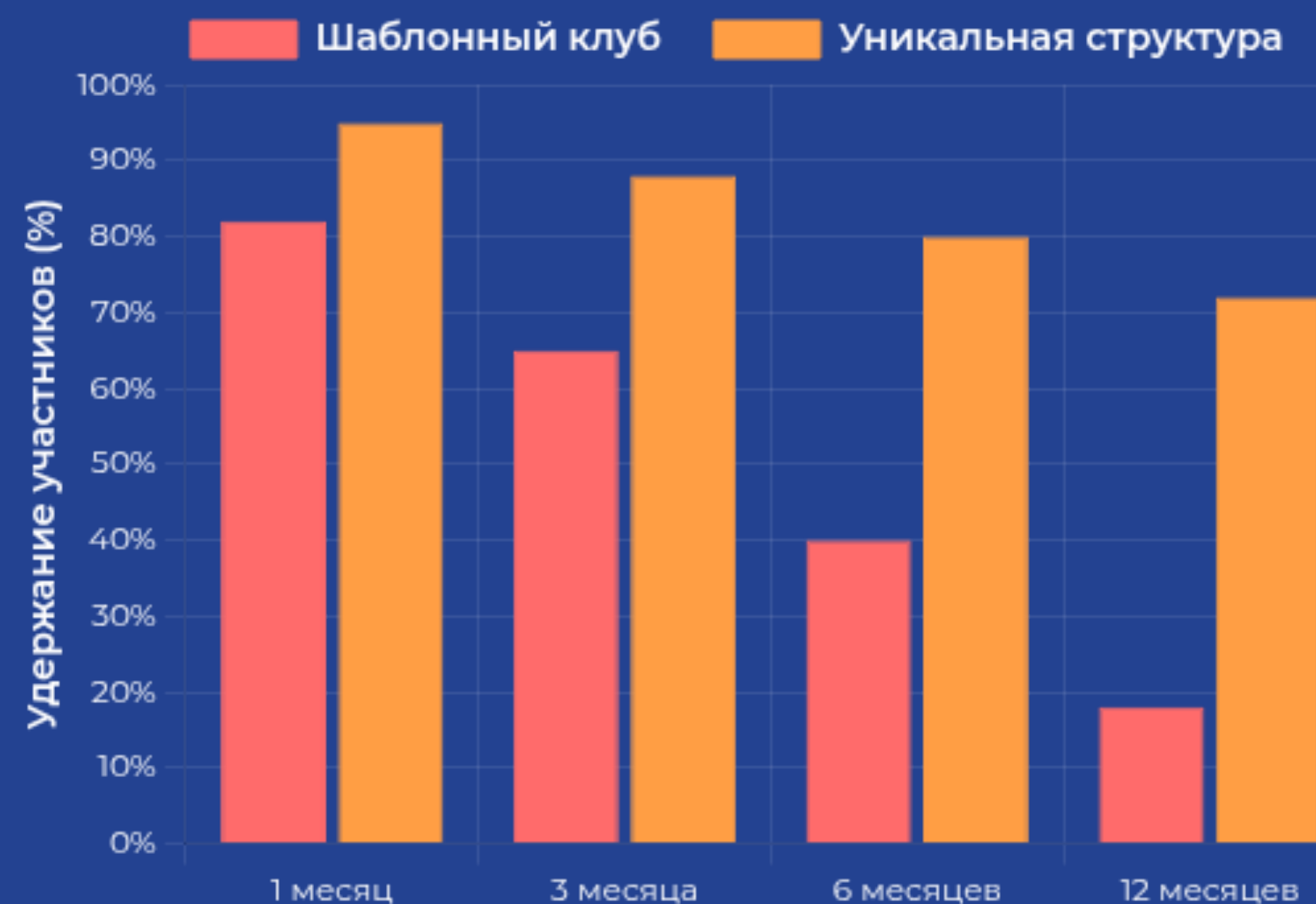
Уникальная
структура

70%+

удержание
участников



Уникальная структура отвечает на
реальные потребности аудитории



участников остаются в клубе с уникальной структурой



Например, одна клиентка увеличила удержание с 28% до 76% за месяц



28%

ДО

76%

ПОСЛЕ

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



КАК?

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Я НАВЕЛ ЕЕ НА МЫСЛЬ

спросить у своей аудитории:

«В каком формате им удобнее получать информацию?»



Простой вопрос может **изменить всё**



Аудитория сама подскажет
идеальный формат



Не угадывайте — **спрашивайте** напрямую



Результат опроса

Оказалось - короткие аудио по утрам вместо вебинаров

Привет! Мы хотим сделать наш контент еще полезнее для вас. Подскажите, в каком формате вам удобнее получать информацию?

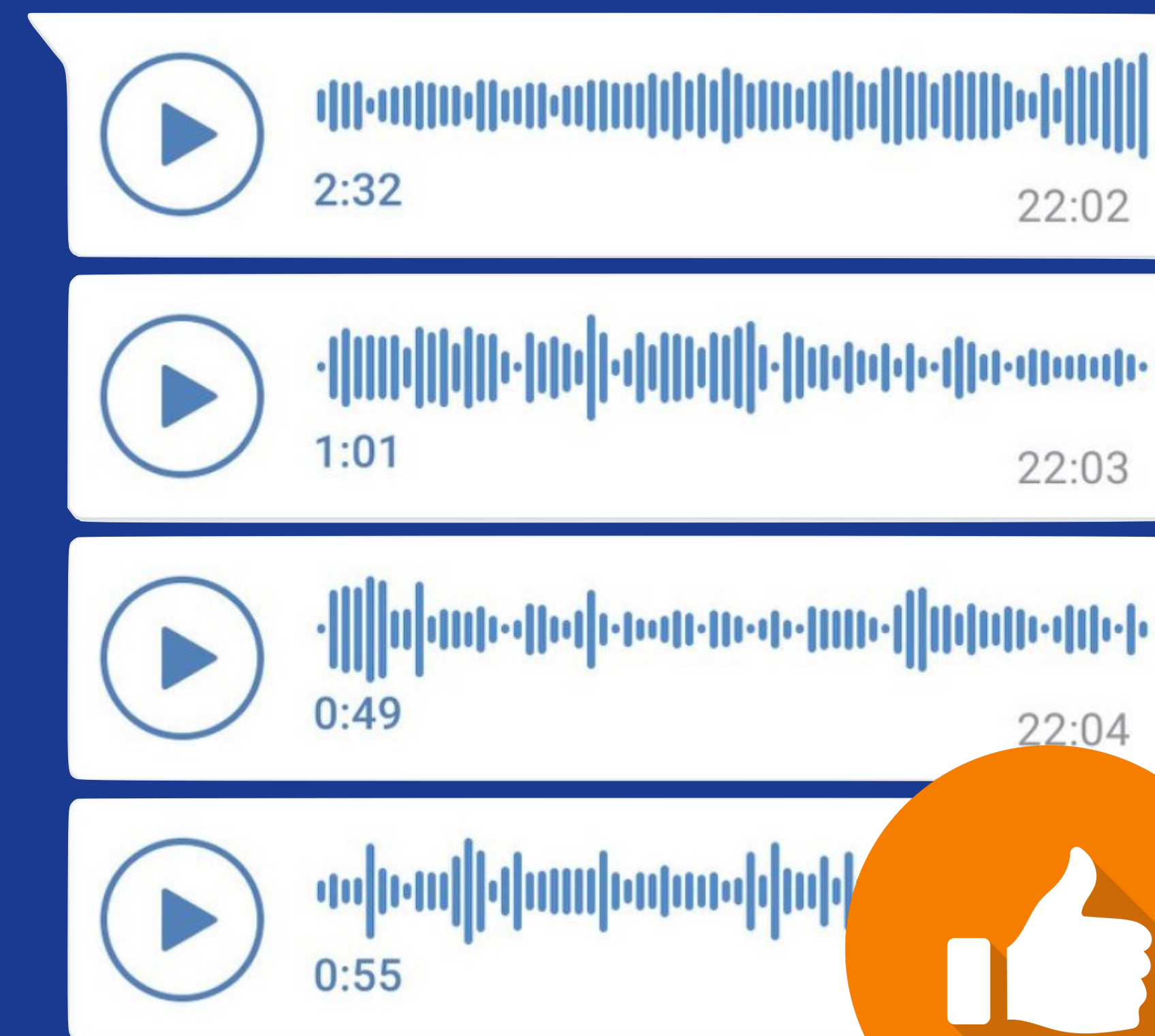


Клиентка проводит опрос

Это частные случаи, а не стандартный результат. Всё сказанное — лишь примеры,
а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ОКОЗАЛОСЬ- КОРОТКИЕ АУДИОСООБЩЕНИЯ ПО УТРАМ ВМЕСТО ВЕБИНАРОВ



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



**СКОЛЬКО ИЗ ВАС ПОНЯЛИ
СВОЮ ОШИБКУ?**



ХОРОШО
ТЕПЕРЬ ВЫ ГОТОВЫ
К СЕГОДНЯШНЕМУ ДНЮ



ПОТОМУ ЧТО
БЕЗ ЭТОГО
ПОНИМАНИЯ

Стабильный доход

Успешный клуб

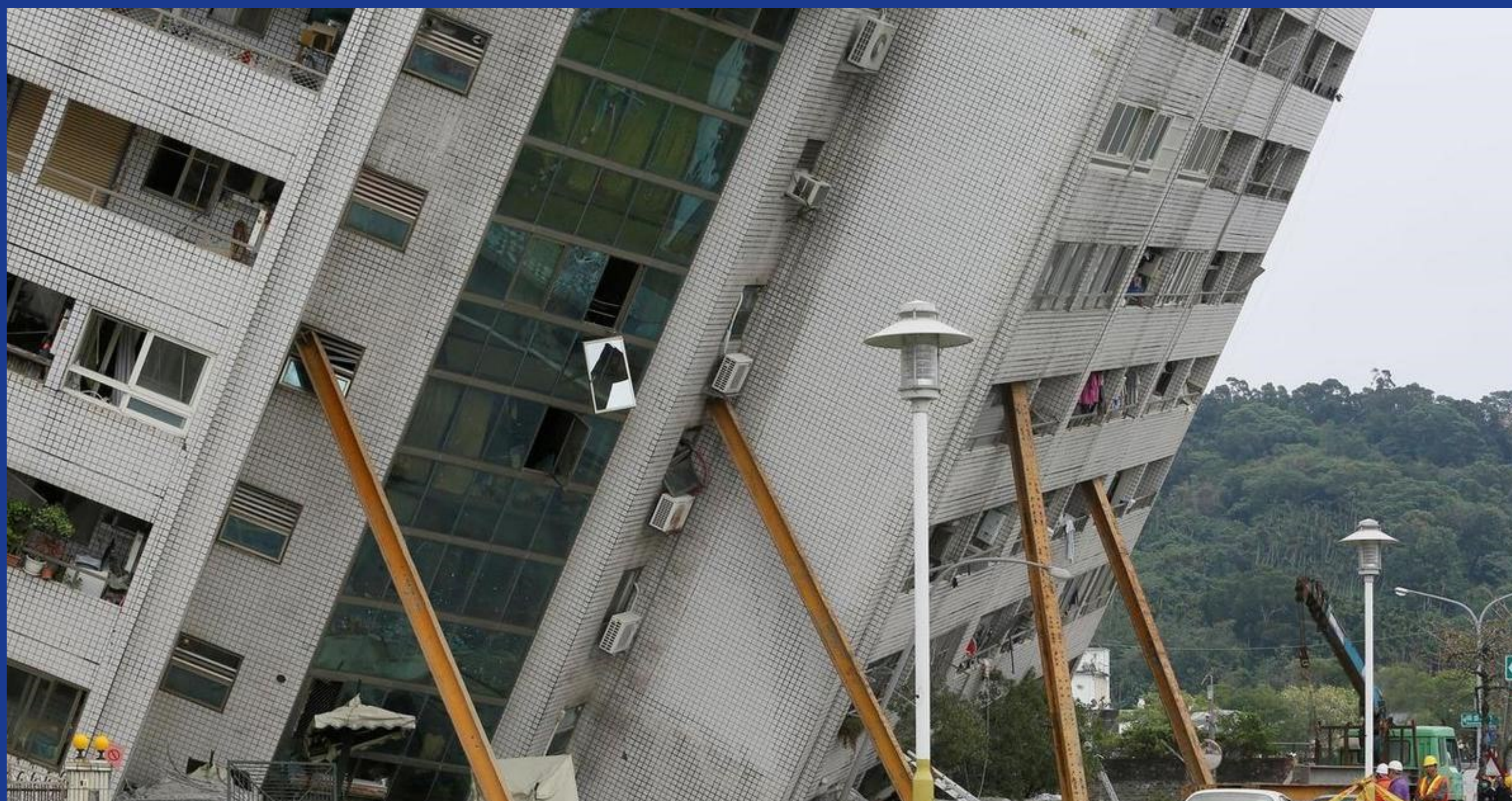
Удержание участников

Уникальная структура

МЫ ЗДЕСЬ



ВАШ КЛУБ - ЭТО ДОМ БЕЗ ФУНДАМЕНТА



А ДОМ БЕЗ ФУНДАМЕНТА РУХНЕТ ПРИ ПЕРВОМ ВЕТРЕ



Когда твой бизнес без фундамента
встречает первый кризис"



ПОДПИСКА -
ЭТО НЕ ПРОСТО МОДЕЛЬ



ЭТО СИСТЕМА ВЫЖИВАНИЯ

 Подписка — это **щит** от внешних угроз

 Гарантирует **стабильность**
в нестабильном мире

 Защищает от **изменений
алгоритмов** и рыночных колебаний

! ВАЖНО

Без подписочной модели ваш бизнес остается
уязвимым перед любыми внешними вызовами



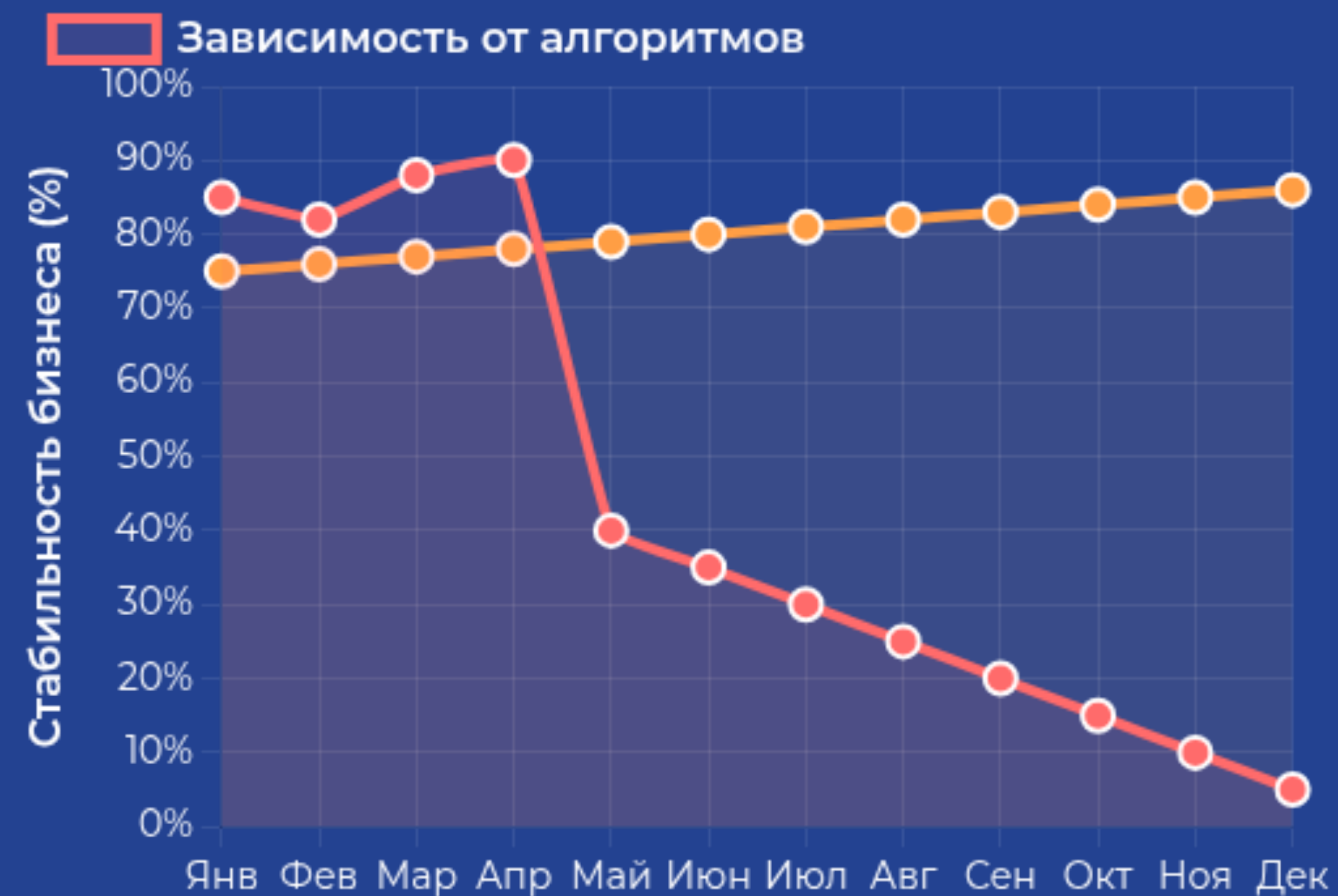
ЭТО

ЕДИНСТВЕННАЯ СТРАХОВКА

которая гарантирует, что вы
можете остаться в бизнесе



КОГДА АЛГОРИТМЫ РУХНУТ - ОНА ОСТАНЕТСЯ





КАК У **APPLE** С ИХ УСЛУГАМИ

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ПОДПИСКА - ЭТО НЕ ПРОСТО МОДЕЛЬ

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Некоторые из вас подумали А причем тут APPLE и IPHONE?

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



APPLE ПРОДАЕТ IPHONE



ЗАРАБАТЫВАЕТ НА ПОДПИСКАХ...



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



105 млрд ₽

годовой доход от сервисов Apple



Доход от подписок
СТАБИЛЬНО РАСТЕТ из года в год

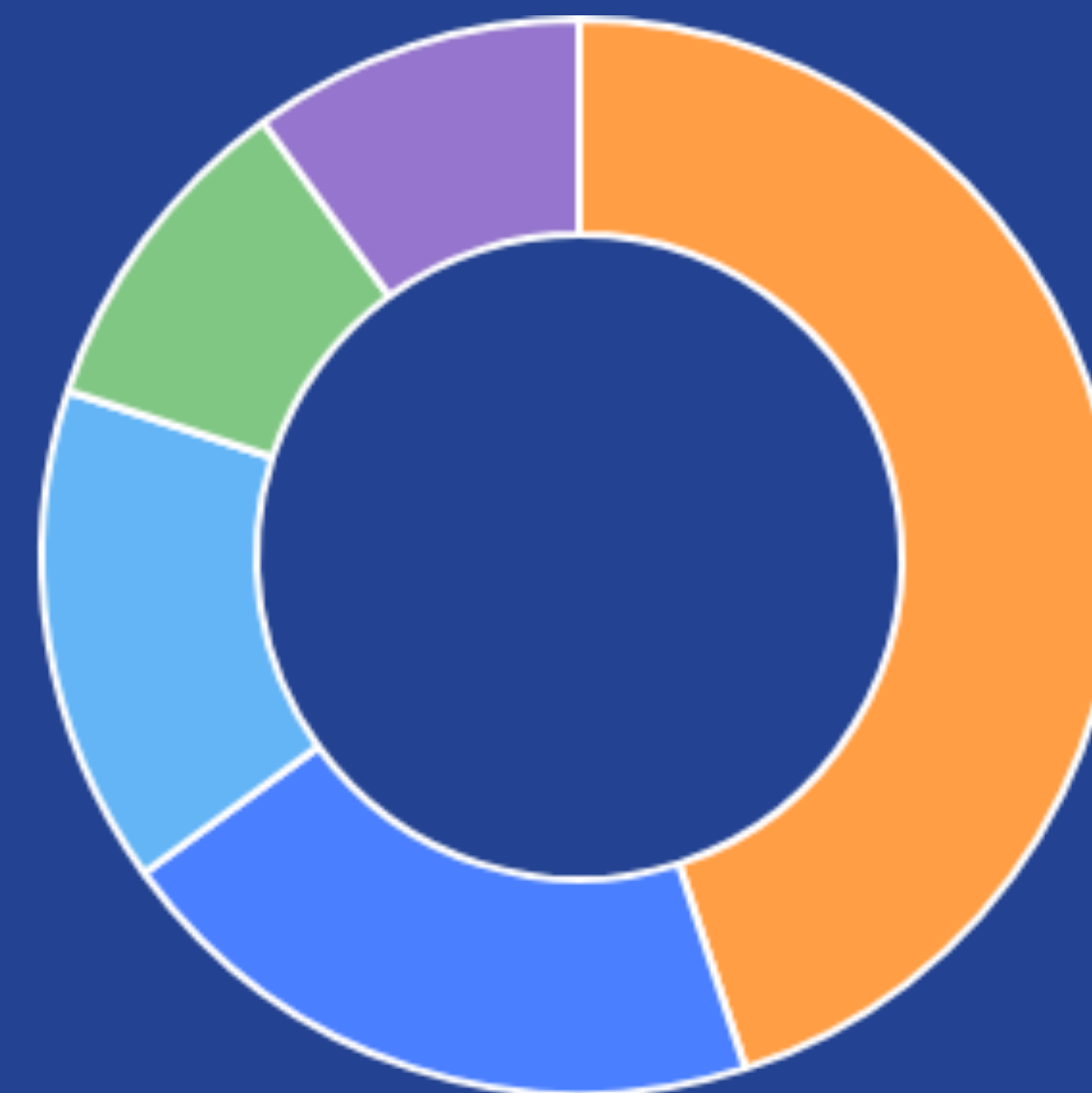


Маржинальность сервисов
76% против **35%** у устройств



Ключевая идея

Фокус на подписках позволяет Apple получать гораздо больше прибыли с каждого клиента



App Store iCloud Apple Music
Apple TV+ Другие сервисы



Каждый пользователь iPhone в среднем
тратит на сервисы больше 5 000 в год

Это частные случаи, а не стандартный результат.

Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



МАРЖИНАЛЬНОСТЬ

76% ПРОТИВ 35% У УСТРОЙСТВ

76%

Подписки

35%

Устройства



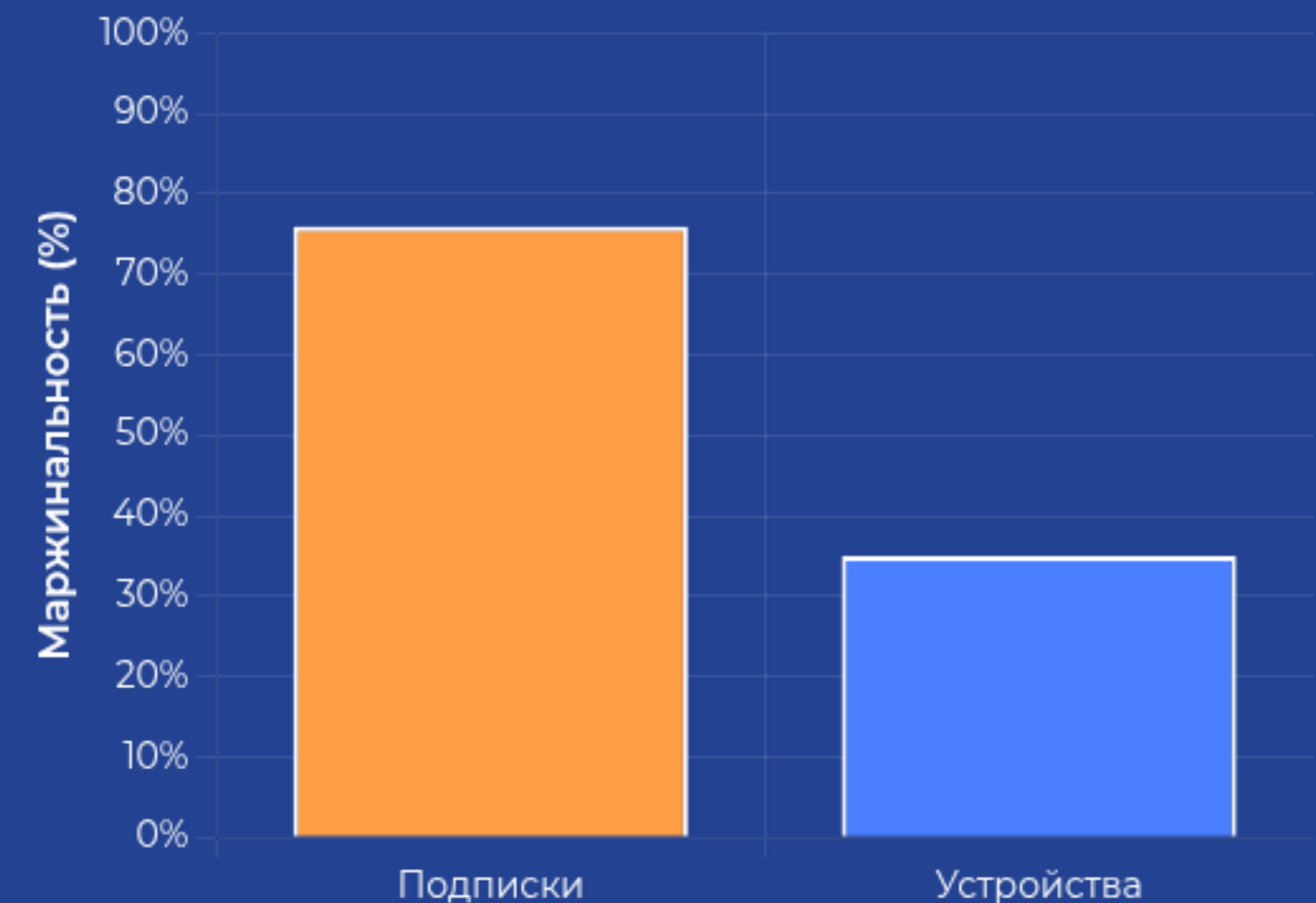
Подписки имеют **более чем в 2 раза** маржинальность



Сервисы требуют меньше затрат на **производство и логистику**



Подписки создают **повторяющийся доход** с минимальными дополнительными затратами



Устройства — это **одноразовая продажа**, а подписки — долгосрочные отношения

Это частные случаи, а не стандартный результат.

Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ПОЧЕМУ?

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



APPLE ПРЕВРАТИЛА КАЖДОЕ УСТРОЙСТВО В **ВОРОТА** В **ПОДПИСНОЙ** МИР!

Стратегия Apple

Apple создала замкнутую экосистему, где устройства привлекают клиентов, а подписки обеспечивают постоянный доход





МОДЕЛЬ ЗАПУСКА



Продал устройство



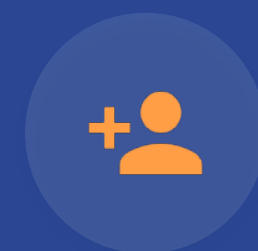
Ждешь новой покупки



Разовый доход



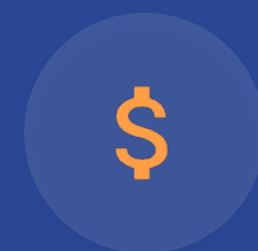
МОДЕЛЬ ПОДПИСКИ



Подключил подписку



Регулярное
использование



Деньги каждый
месяц



82%

бизнесов терпят неудачу
из-за проблем с денежным потоком



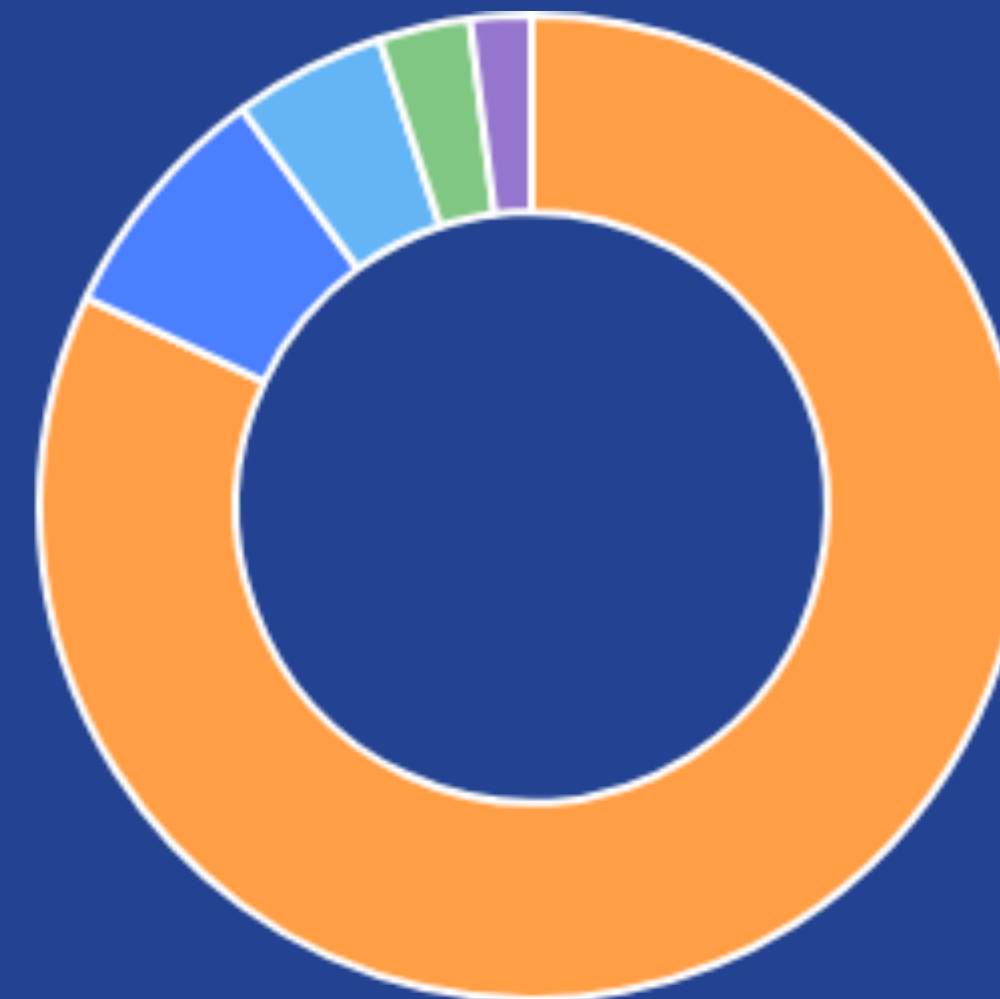
Непредсказуемый доход —
главная причина банкротства



Отсутствие **стабильности**
в финансах убивает бизнес



Денежный поток — кровь бизнеса



Плохой денежный поток Недостаток рынка
Нехватка финансирования
Неправильная команда Другие причины



Подписки гарантируют
постоянный приток денег



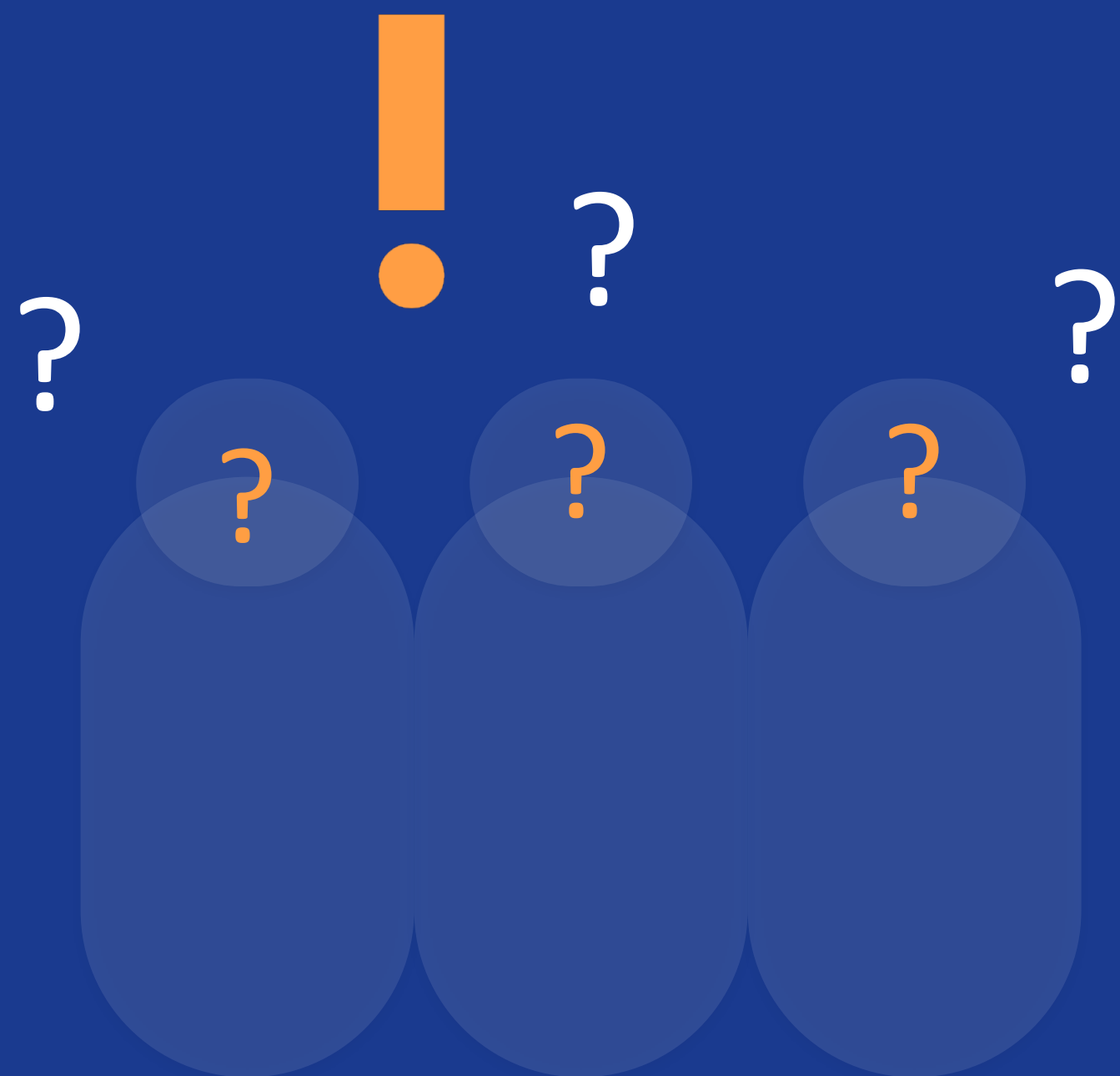
ЕСЛИ У ВАС **НЕТ ДЕНЕГ**
У ВАС **НЕТ БИЗНЕСА**



Вы тратите **больше денег**
на клиентов, **чем они тратят на вас!**



Это **БОЛЬШАЯ** проблема для:



КОГО ЭТО КАСАЕТСЯ



Эксперты



Блогеры



Малый
бизнес



Коучи



Решение

Подписочная модель создает стабильный денежный поток и решает проблему финансовой нестабильности



РЕШЕНИЕ СОЗДАТЬ КЛУБ

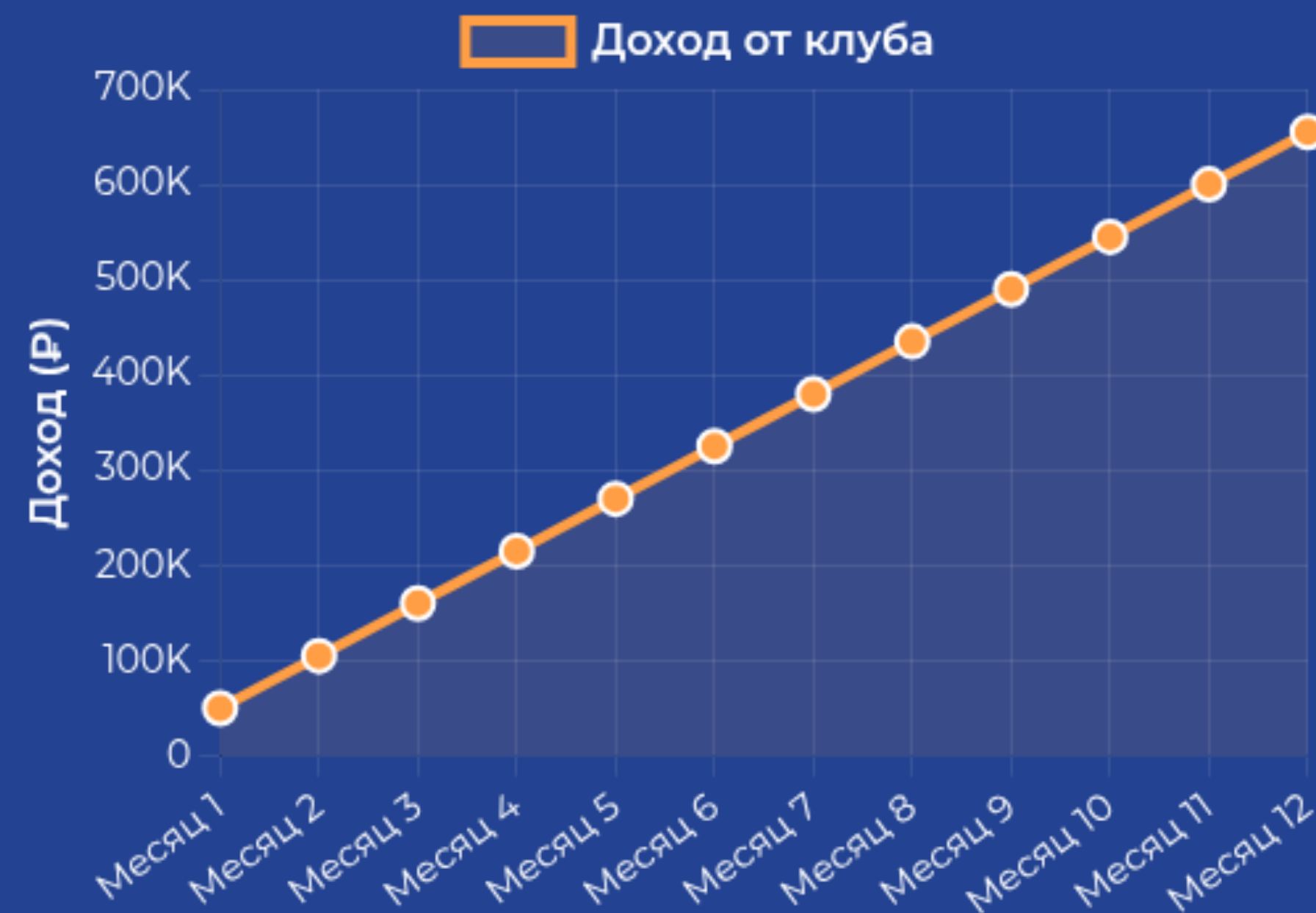


КЛУБ СОЗДАЕТ ПРЕДСКАЗУЕМЫЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

 Стабильный рост дохода
вместо резких взлетов и падений

 Регулярные платежи
от участников каждый месяц

 Планирование бюджета
на основе предсказуемого дохода

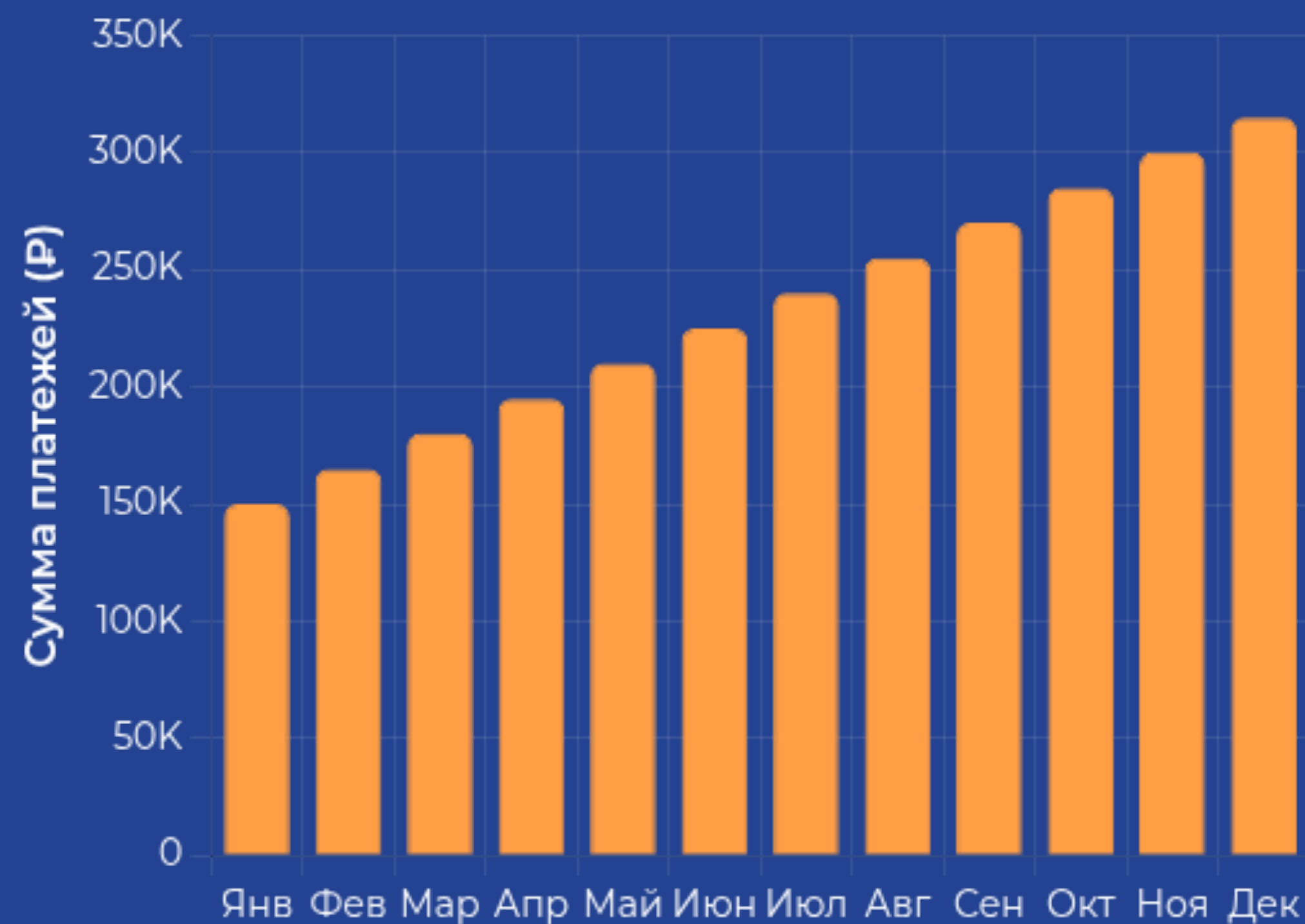



Предсказуемость
95%
точность прогноза
дохода


Стабильность
70%+
удержание
участников



ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ ОТ УЧАСТНИКОВ



Стабильность НЕ ЗАВИСИТ ОТ РЕКЛАМЫ/АЛГОРИТМОВ



КЛУБ = СТРАХОВКА
ОТ 82% НЕУДАЧ



КАКОЙ КЛУБ — ВАШ?

3 ТИПА ФУНДАМЕНТОВ ДЛЯ ВАШЕГО КЛУБА



ОБУЧАЮЩИЙ КЛУБ

СУТЬ: Даете **структурированные** знания → Участники получают **конкретные навыки**

⚙️ КАК РАБОТАЕТ

- 1 Четкая программа обучения**
Модули и уроки с последовательным изучением материала
- 2 Проверочные задания и тесты**
Контроль знаний и закрепление изученного материала
- 3 Система геймификации**
Баллы, достижения и уровни для мотивации участников
- 4 База знаний**
Доступ к материалам на время

👥 ДЛЯ КОГО ПОДХОДИТ

- 👤 Преподаватели, тренеры
- 🧠 Эксперты с большим объемом теоретического материала
- 🎓 Ниши, где нужен пошаговый навык

📌 ПРИМЕРЫ

🌐 Онлайн-школа SMM

<> Курсы программирования

🗨 Языковые клубы

✂ Курсы дизайна

🏋 Фитнес-клубы



ТРАНСФОРМАЦИОННЫЙ КЛУБ

СУТЬ: Даете **практику** и инструменты → Участники **получают** внутренние **изменения**

⚙️ КАК РАБОТАЕТ

- 1 Ежедневные/еженедельные **челленджи**
- 2 Практические задания с обратной связью
- 3 Работа с ограничивающими убеждениями
- 4 Групповые коуч-сессии

👥 ДЛЯ КОГО ПОДХОДИТ

- 👤 Коучи, психологи
- 💡 Эксперты по работе с мышлением
- 🎓 Ниши, где нужен результат через изменение поведения

📖 ПРИМЕРЫ

- 🌐 Финансовые клубы
- 🔗 Клубы личного роста и саморазвития
- 🏋️ Фитнес-клубы с трансформацией тела



ЭКСПЕРТНЫЙ КЛУБ

СУТЬ: **Даете** доступ к эксперту и сообществу → **Участники** получают связи и инсайты

⚙️ КАК РАБОТАЕТ

- 1 **Закрытые**
встречи с экспертом
- 2 **Нетворкинг** между
участниками
- 3 Доступ к **эксклюзивным**
материалам и кейсам
- 4 Возможность получать
персональные консультации

👥 ДЛЯ КОГО ПОДХОДИТ

- 👤 Практики с большим опытом и именем
- 🧠 Консультанты, работающие с бизнесом
- 🎓 Ниши, где ценятся контакты и экспертные мнения

📖 ПРИМЕРЫ

- 🌐 Профессиональные ассоциации экспертов
- ⟷ Закрытые клубы для предпринимателей
- 🎓 Сообщества для топ-менеджеров





ВАЖНОЕ ПРАВИЛО

ВЫБЕРИ ОДНУ МОБЕЛЬ

СМЕШИВАТЬ = СМЕРТЬ СИСТЕМЫ



ПОЧЕМУ?





УЧАСТНИКИ ТЕРЯЮТ ФОКУС



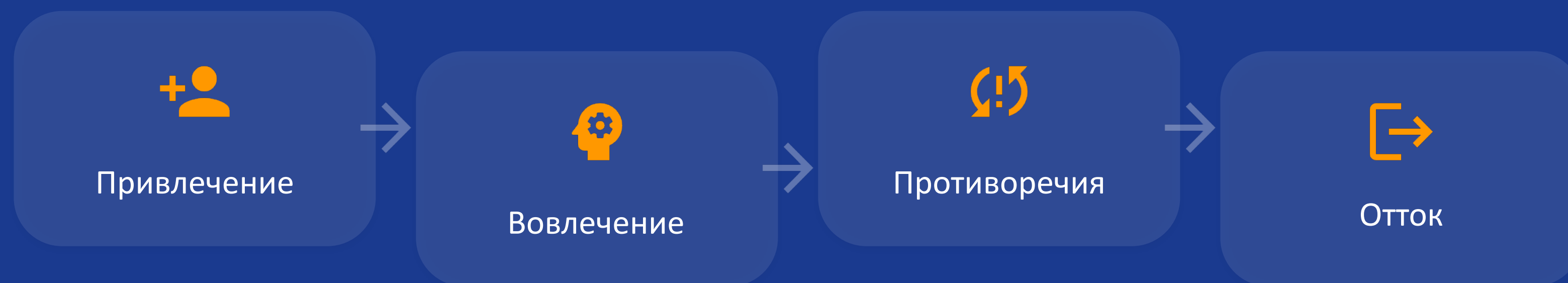


**КОНТЕНТ СТАНОВИТСЯ
ПРОТИВОРЕЧИВЫМ**



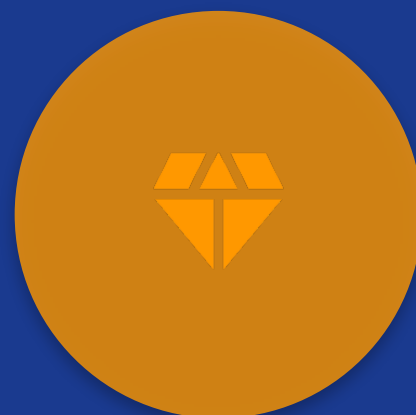


НЕВОЗМОЖНОСТЬ ПОСТРОИТЬ ЭФФЕКТИВНУЮ МОДЕЛЬ УДЕРЖАНИЯ

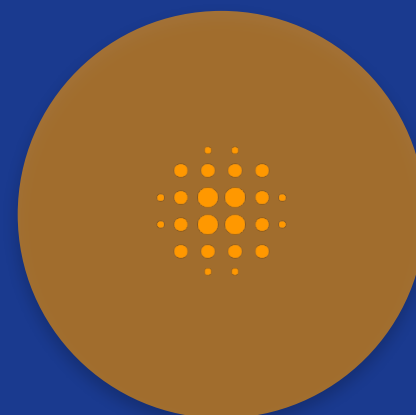




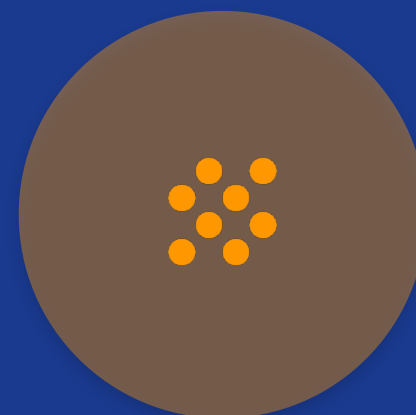
ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ РАЗМЫВАЕТСЯ



Четкое УТП



Размытие



Неопределенность



Путаница



Потеря ценности



HO



ДАЖЕ ЕСЛИ ВЫ СТРОИТЕ ПОДПИСНОЙ БИЗНЕС В 2025 ГОДУ БЕЗ ИИ — ВЫ УЖЕ ОТСТАЁТЕ

2024

Без ИИ
Нормально

2025

С ИИ
Обязательно

2026

Без ИИ
Провал



**НЕ ПОТОМУ ЧТО ТАК МОДНО
А ПОТОМУ ЧТО...**



КОНКУРЕНТЫ УЖЕ АВТОМАТИЗИРОВАЛИ ТО, НА ЧТО У ВАС УХОДЯТ ЧАСЫ



Пока ты в ручную отправляешь письма клиентам, они уже отправили 1 000 с помощью ИИ



ОБЛАСТИ, ГДЕ ИИ КРАТНО **УСИЛИВАЕТ ПОДПИСКУ**



Удержание подписчиков

Анализ поведения и
прогнозирование оттока до того,
как клиент об этом подумает

83% Удержание
после внедрения ИИ



Персонализация контента

Создание уникального опыта
для каждого сегмента
аудитории за минуты

50x Больше вариантов
контента за то же время



Оптимизация цен

Тестирование тысяч комбинаций
тарифов для поиска точки
максимальной прибыли

+27% Рост прибыли
после оптимизации



Реальный пример внедрения ИИ

Недавно помог клубу увеличить удержание с **65%** до **83%** за 4 месяца.



Единственное изменение — внедрили ИИ-систему предупреждения оттока

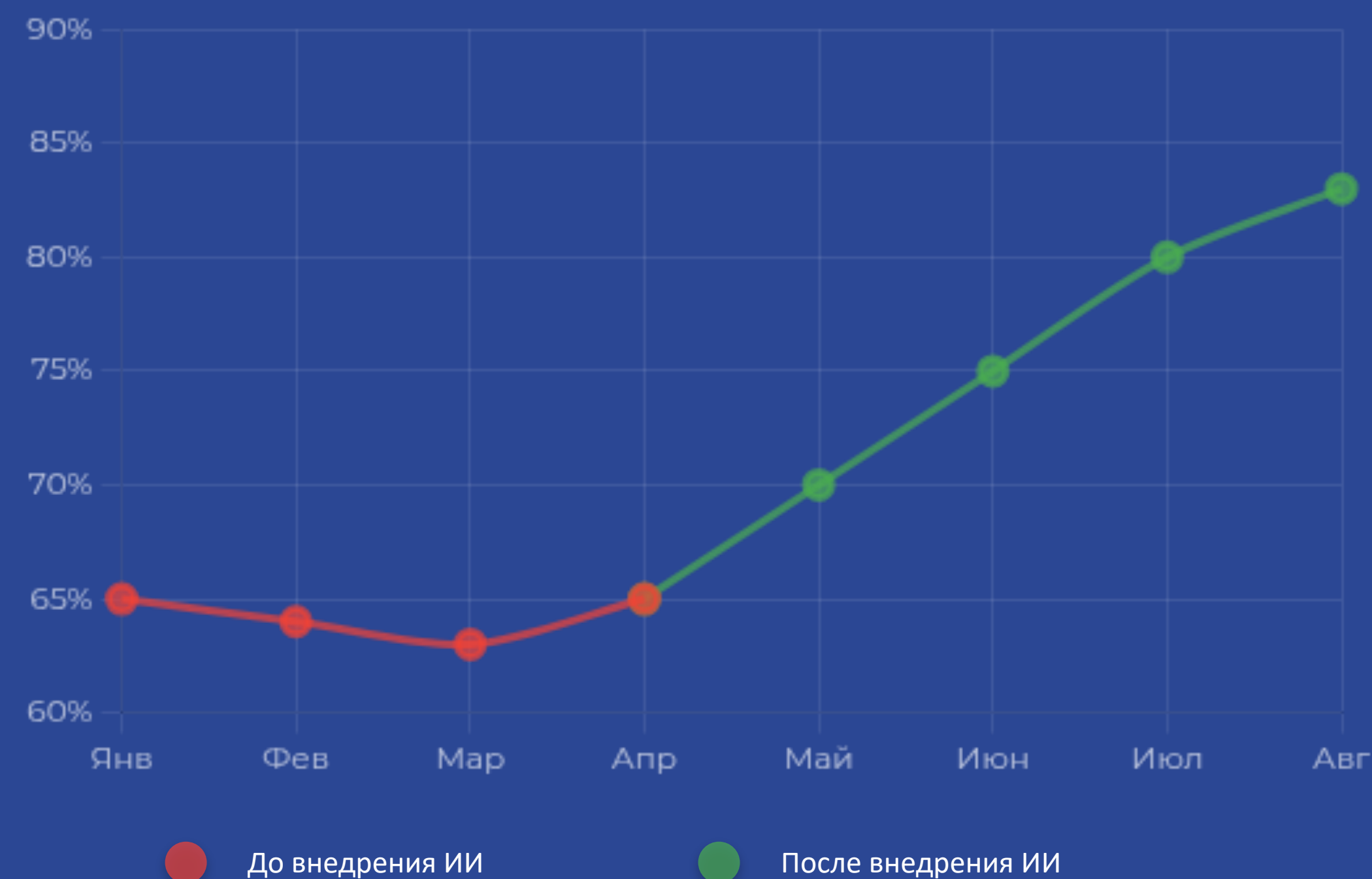
+18%

Рост удержания

4

Месяца
на результат

Динамика удержания подписчиков



ПЕРСОНАЛИЗАЦИЯ КОНТЕНТА



Без ИИ

Одно письмо для всех подписателей



Низкая вовлеченность

1

Вариант контента

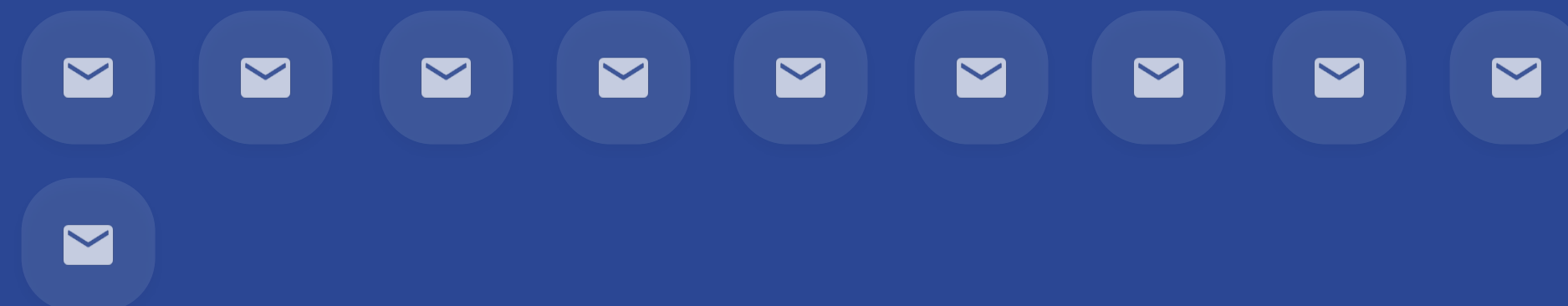
12%

Открытий



С ИИ

Вместо одного письма для всех —
50 вариантов под разные сегменты
аудитории за 10 минут



Высокая персонализация

50

Вариантов контента

42%

Открытий



ОПТИМИЗАЦИЯ ЦЕН



Без ИИ

Ставите цену **"на глазок"**



Интуитивный подход

1

Вариант контента



Открытий



С ИИ

ИИ тестирует **тысячи комбинаций** тарифов и находит точку максимальной прибыли

₽500

₽750

₽1000

₽1250

₽1500

₽1750

₽2000

₽2250

₽2500

₽2750

₽3000

₽3250

₽3500

₽3750

₽4000

↗ **Научный подход**

1000+

Вариантов контента

+27%

Рост прибыли





НО И ТУТ КРИТИЧЕСКАЯ ОШИБКА

Ошибки с шаблонами повторяются и при внедрении ИИ

90% Пользователей совершают
эту ошибку при работе с ИИ



БЕРУТ ГОТОВЫЕ РЕШЕНИЯ И ПЫТАЮТСЯ «НАТЯНУТЬ» НА СВОИ ПРОЦЕССЫ

Типичная ошибка внедрения

Ctrl

C

+

Ctrl

V



ПРАВИЛЬНО

1 **Понять** логику своего окружающего мира

Анализируйте свою бизнес-модель, процессы и потребности клиентов перед внедрением ИИ

2 **Настроить** ИИ под эту логику

Адаптируйте инструменты искусственного интеллекта под специфику вашего бизнеса

3 **Автоматизировать** только то, что уже работает

Применяйте ИИ для улучшения и масштабирования уже эффективных процессов



ОДИН ИЗ ИНСТРУМЕНТОВ
МЫ СЕЙЧАС С ВАМИ
ПОПРОБУЕМ



ИИ-КОНСТРУКТОР АРХИТЕКТУРЫ

Инструмент для создания персонализированных систем
подписного бизнеса с помощью искусственного интеллекта

ВНИМАНИЕ РАБОТАЕТ ПРИ ВКЛЮЧЕННОМ **VPN**

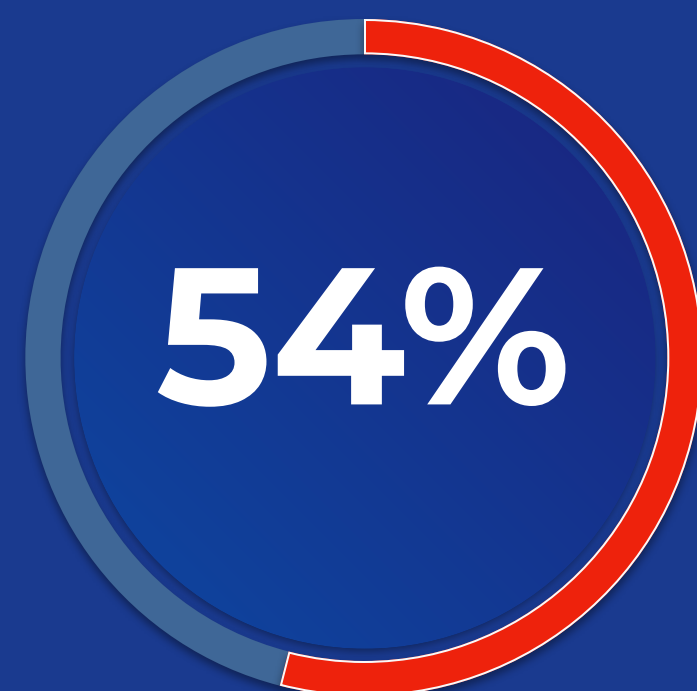


АРХИТЕКТУРА, ГДЕ КЛИЕНТЫ ПЛАТЯТ ГОДАМИ

ОТВЕЧАЕТЕ НА 5 ВОПРОСОВ → ИИ строит вашу персональную архитектуру

ВНИМАНИЕ РАБОТАЕТ ПРИ ВКЛЮЧЕННОМ **VPN**





54%

БИЗНЕСОВ ТЕРЯЮТ ДЕНЬГИ ИЛИ РАБОТАЮТ В НОЛЬ КАЖДЫЙ ГОД

54% "В минусе"

Блогеры,
ведение от **рекламы** (сейчас запрещена)

Эксперты
с **разовыми запусками** (доход нестабилен)

Клубы
с оттоком **>10%** (деньги утекают)

46% "В плюсе"

Блогеры
с **клубами** (доход от подписок)

Эксперты
по **продолжительности потоков** (LTV выше)

Клубы
с удержанием **>90%** (деньги раскрытия)

В КАКОЙ ГРУППЕ ВЫ СЕЙЧАС?



СВОБОДА НАЧИНАЕТСЯ С ДЕЙСТВИЕМ



ВЫБОР ЗА ВАМИ!



ВЫ ДОЛЖНЫ ПРОСТРОИТЬ
СТАБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС ТОЛЬКО ОДИН РАЗ



ЕСЛИ ВЫ ДУМАЕТЕ, ЧТО 46%
«УСПЕШНЫХ» МИЛЛИОНЕРЫ



МИФ



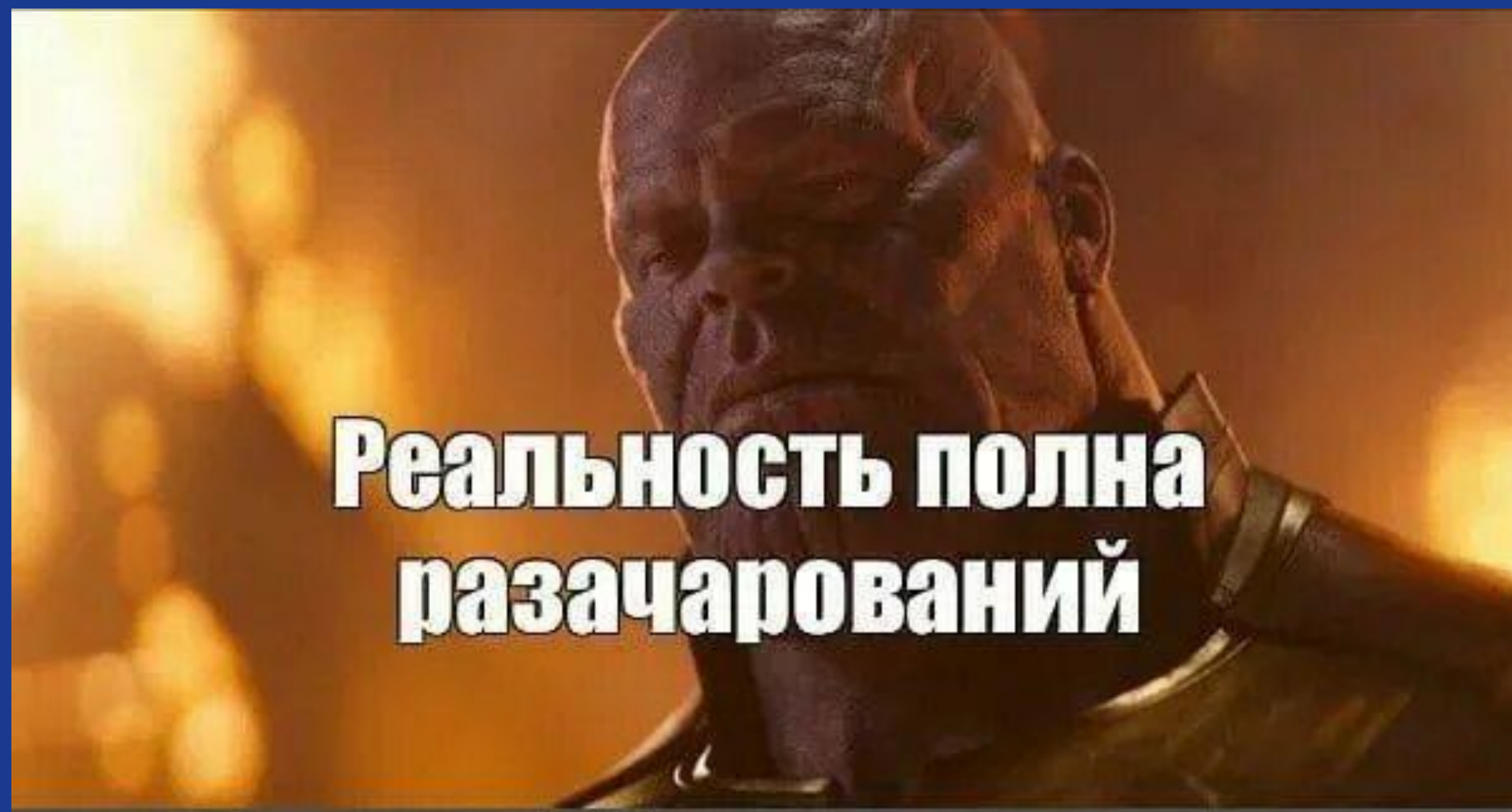
ЕЩЕ СКАЖИТЕ, ЧТО
ВЕРИТЕ СОЦСЕТЯМ, ЧТО
ВСЕ БЛОГЕРЫ МИЛЛИОНЕРЫ



МИФ



РЕАЛЬНОСТЬ



СРЕДНИЙ **ЧИСТЫЙ ДОХОД** БЛОГЕРА С АУДИТОРИЕЙ 50-200 ТЫС.ПОДПИСЧИКОВ

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



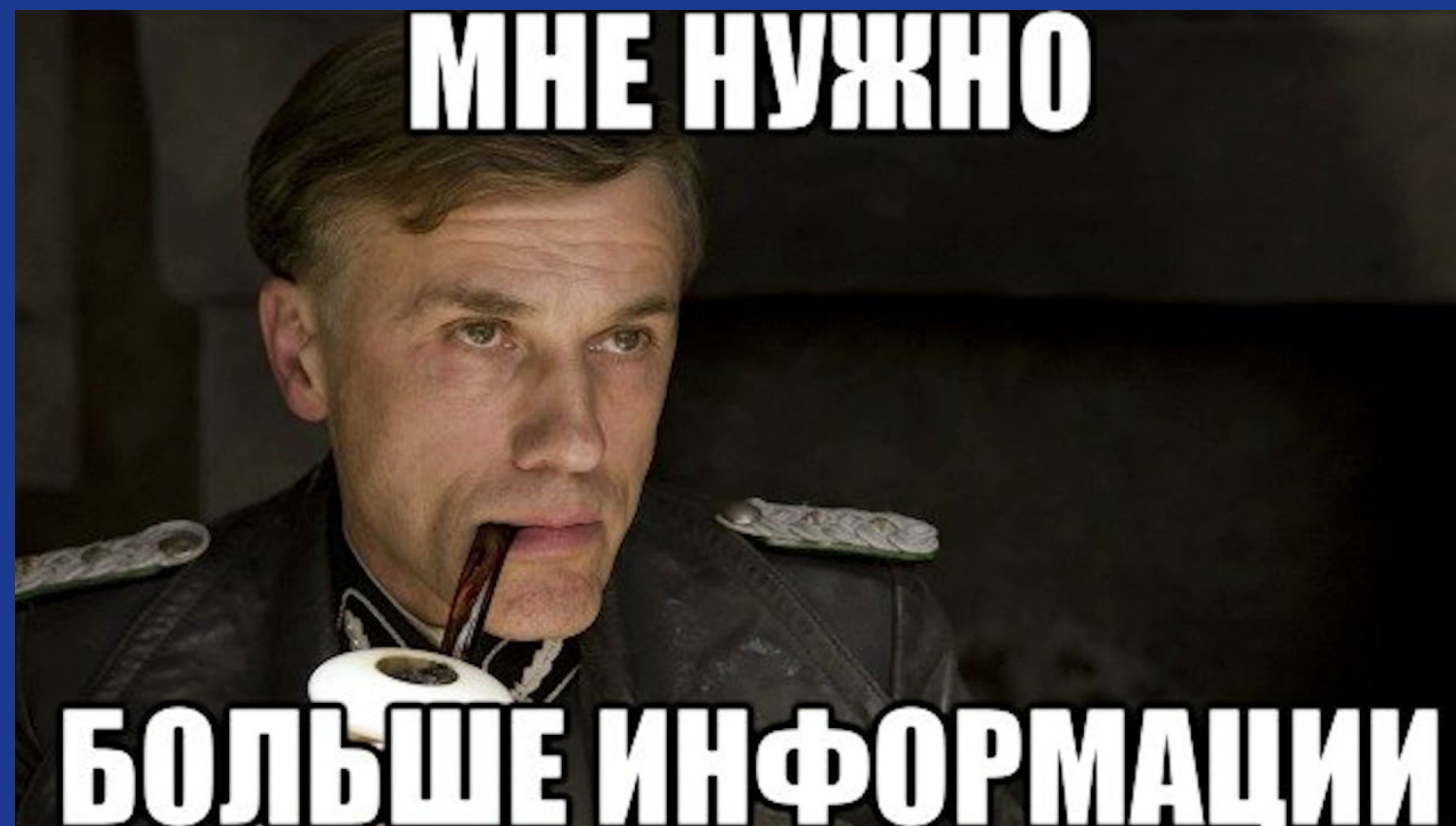
= 20 000 - 40 000₽/мес.

(В год: 240 000–480 000₽)

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ОТКУДА ЦИФРЫ?



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Данные журнала Монокль.ру (2025)

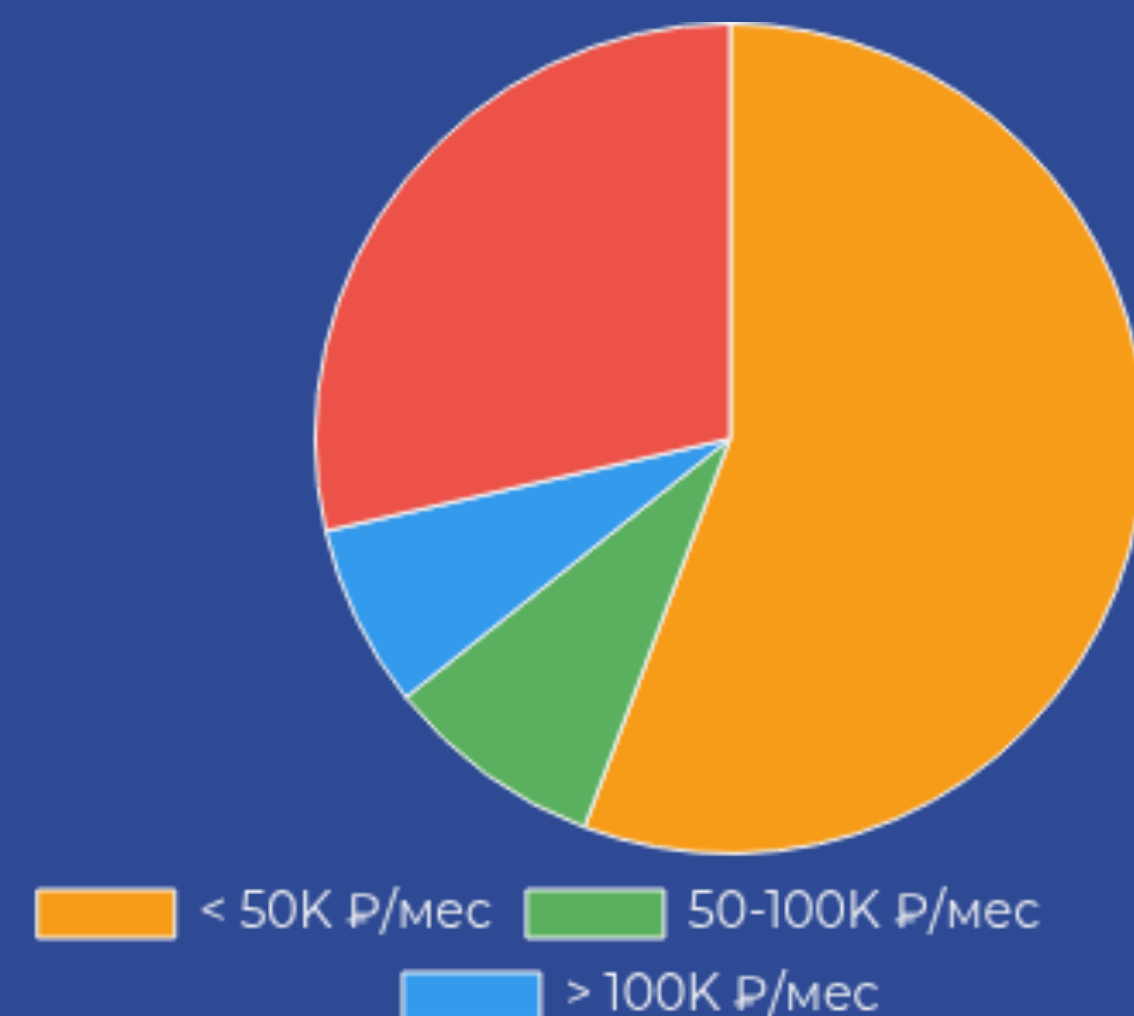
78% блогеров с аудиторией до 100 тыс.
подписчиков зарабатывают **менее 50 000₽/мес**

40% блогеров вообще
не имеют стабильного дохода



Средний доход блогера с 50-200 тыс.
подписчиков: **20 000–40 000₽/мес**

Журнал
МОНОКЛЬ





Опрос HeadHunter (2024)

500

SMM-специалистов подтвердили:
чистая прибыль = **15-35%** от выручки

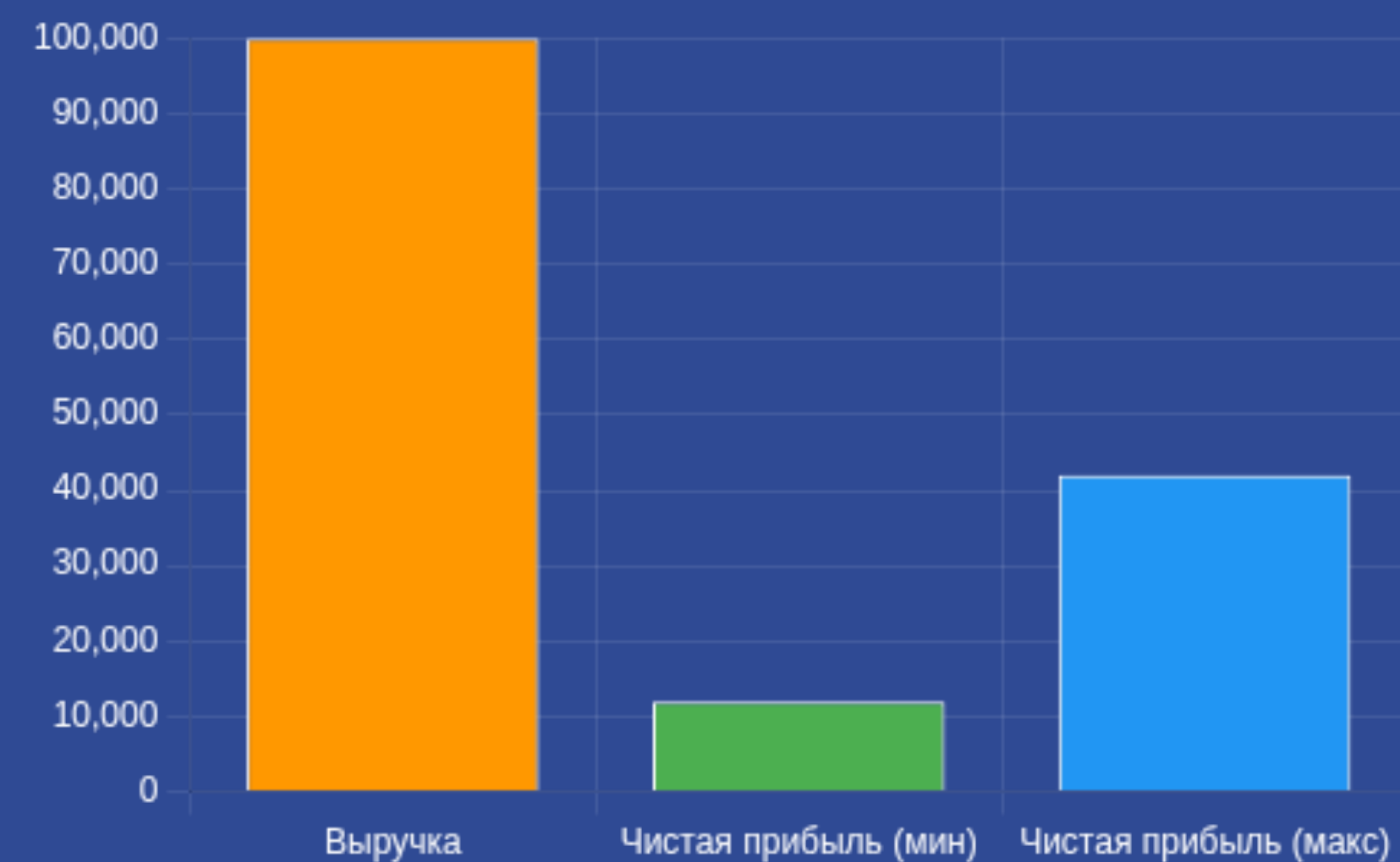
Типичная выручка:

80 000–120 000₽/мес



Чистые доходы:

12 000–42 000₽/мес



ПРОБЛЕМА

Доход зависит от внешних факторов



Алгоритмы соцсетей

Охваты падают
на **40-60%** за год



Рекламные бюджеты

60-80% уходят
на привлечение



Экономическая нестабильность

Блокировки, санкции,
изменения правил



А ЧТО БЫЛО БЫ, ЕСЛИ БЫ У БЛОГЕРОВ БЫЛИ КЛУБЫ?

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ОЛЬГА БАЙКИНА

Блогер-миллионник, автор уникальной методологии InsideOut и книги-бестселлера «Качать пресс должно быть запрещено», мама троих детей, владелица и основной эксперт КЛУБА 8.30.



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ПРОБЛЕМА

ЗАВИСИМОСТЬ от рекламы

ЗАВИСИМОСТЬ от алгоритмов

ЗАВИСИМОСТЬ от чужих правил

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



РЕШЕНИЕ

«Мне **нужен бизнес**,
который не зависит
от внешних факторов»



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ОНА НЕ ПРОСТО **ВЫЖИЛА**
ОНА ПОСТАВИЛА **РЕКОРД!**



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ПОДРОБНЫЙ РАЗБОР ЕЕ СИСТЕМЫ - ЧУТЬ ПОЗЖЕ

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



**А ПОКА Я ХОЧУ ДОНЕСТИ МЫСЛЬ
КЛУБ МЕНЯЕТ ПРАВИЛА!**

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



СРАВНЕНИЕ МОДЕЛЕЙ НА ОДНОМ ПРИМЕРЕ

Эксперт с 80 тыс. подписчиков

Выручка: 120 000₽/мес

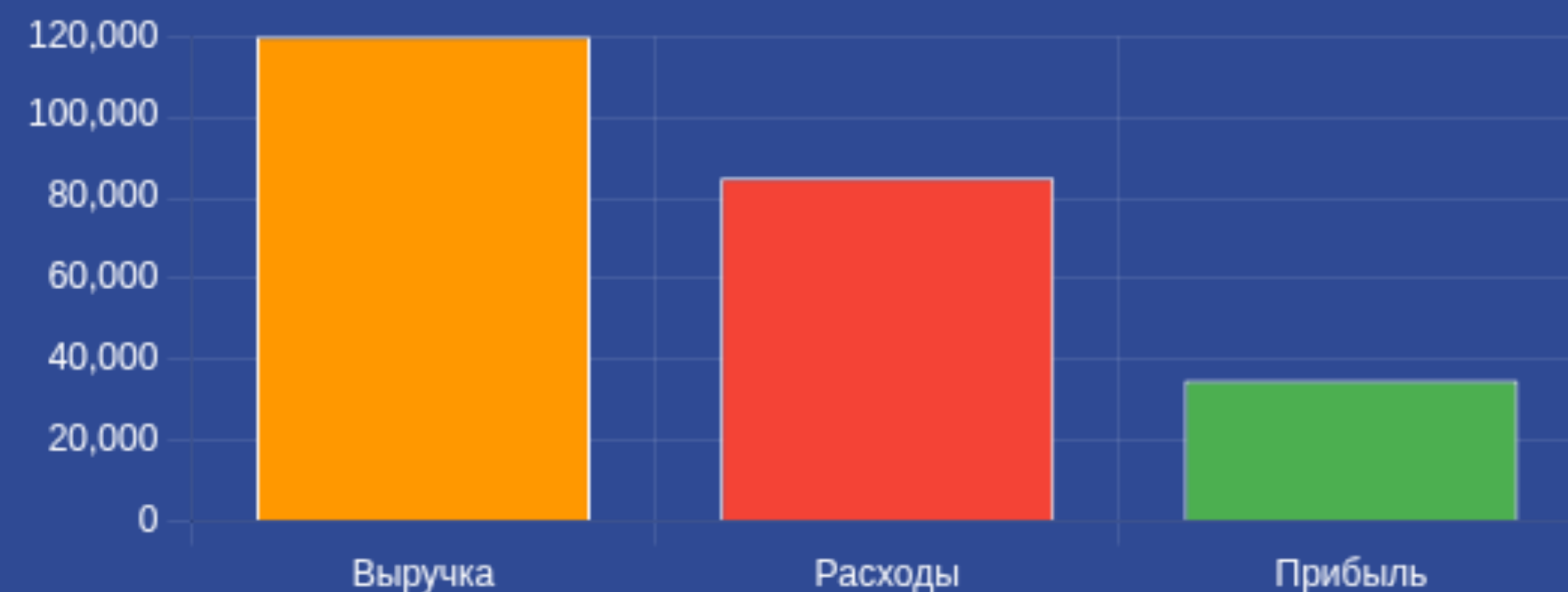
Источники: реклама, курсы

Расходы: 85 000 ₽

Статьи расходов: таргет, налоги

Чистая прибыль: 35 000 ₽/мес

Риск: потеря дохода



Тот же эксперт + клуб

Выручка: 350 000₽/мес

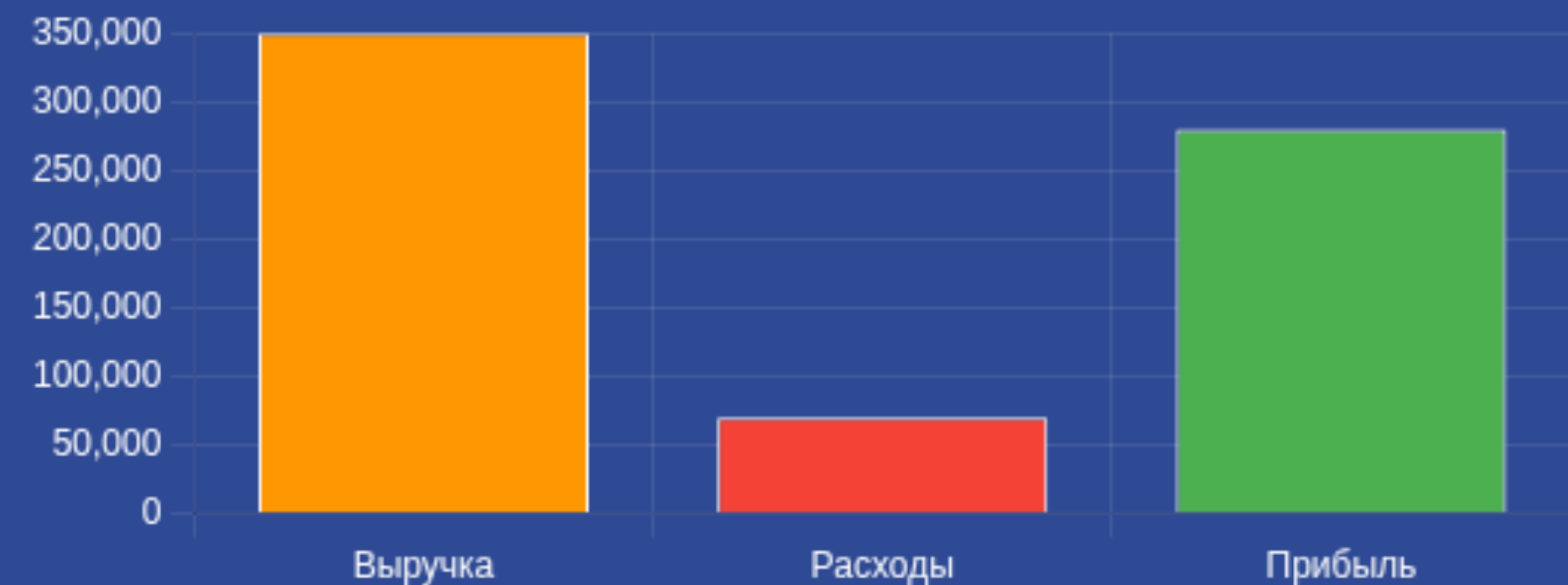
Источники: 100 подписчиков x 3 500₽

Расходы: 70 000 ₽

Статьи расходов: Платформа, команда

Чистая прибыль: 280 000 ₽/мес

Риск: Подписчики платят



ЭКСПЕРТ БЕЗ КЛУБА
1 ПРОДАЖА = 1 ДОХОД



ЭКСПЕРТ + КЛУБ

1 ПОДПИСЧИК = ДОХОД +12 МЕСЯЦЕВ



ТАК БЫЛО У
**АЛЕКСЕЯ
КОНДРАТЬЕВА**

3D-визуализатор
с **20-летним стажем**, но...



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



**ОН ПОНЯЛ,
ЧТО ДАЛЬШЕ ТАК НЕ МОЖЕТ
НУЖНА СИСТЕМА**

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



А БЫЛ ОН В ТЕХ 54%

54% "В минусе"

Блогеры,
ведение от **рекламы** (сейчас запрещена)

Эксперты
с **разовыми запусками** (доход нестабилен)

Клубы
с оттоком **>10%** (деньги утекают)

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



НО РЕШИЛ ИЗМЕНИТЬ ПРАВИЛА

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



АЛЕКСЕЙ ДУМАЛ СОЗДАТЬ КЛУБ, НО **БОЯЛСЯ**...



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



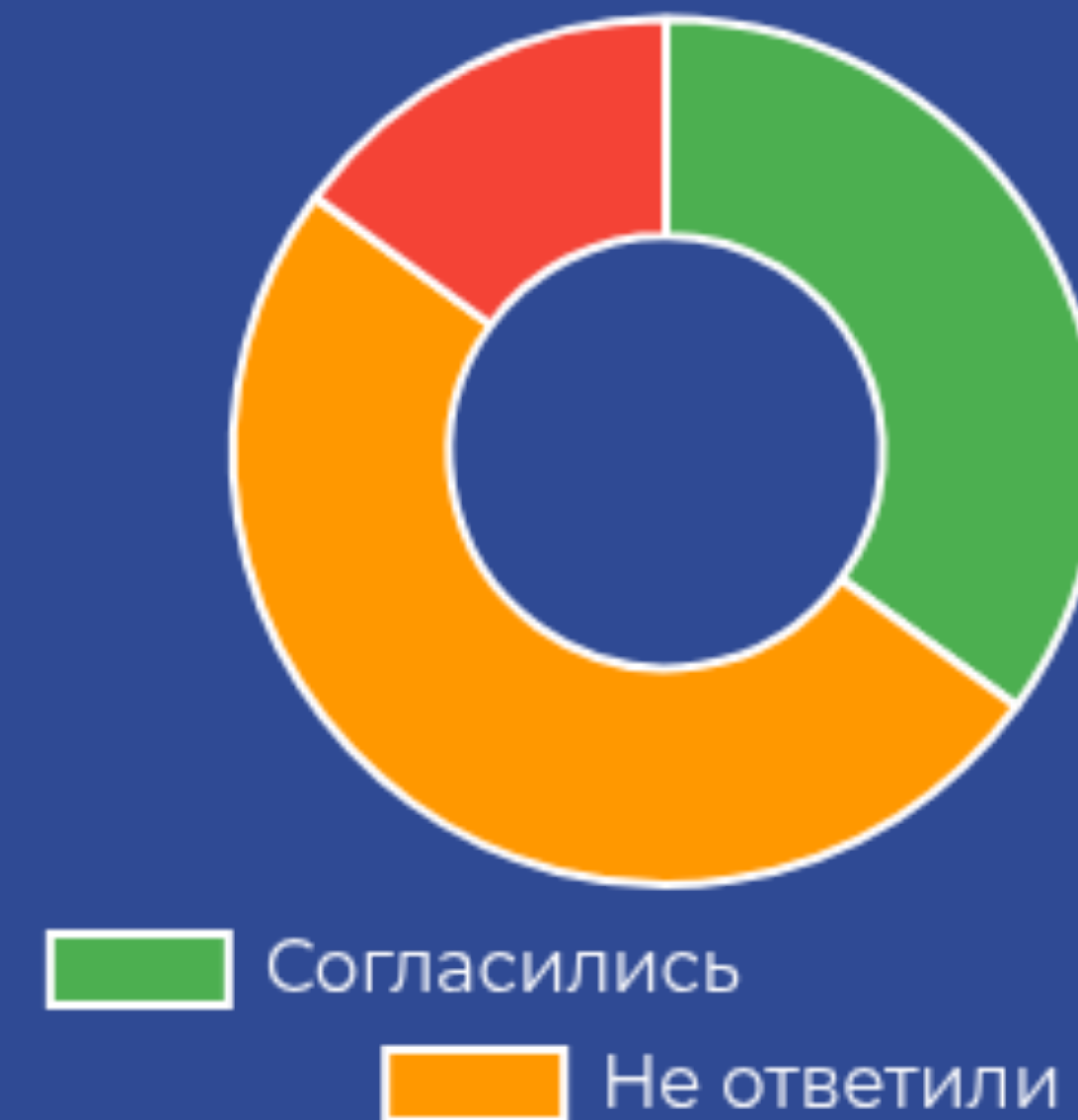
ПЕРВЫЙ ШАГ АЛЕКСЕЯ

Рассылка 200 бывшим ученикам

✓ **70** ЧЕЛОВЕК СОГЛАСИЛИСЬ СРАЗУ

💡 **ЭТО БЫЛ ЗНАК!**

Результаты рассылки



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ВТОРОЙ ШАГ АЛЕКСЕЯ

Алексей решил
расширить свою аудиторию
через организованный запуск

+150 НОВЫХ УЧАСТНИКОВ

Снежный ком начал расти!



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ВТОРОЙ ШАГ АЛЕКСЕЯ

Алексей решил
расширить свою аудиторию
через организованный запуск

+150 НОВЫХ УЧАСТНИКОВ

Снежный ком начал расти!



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



2022 год КРИЗИС-ТЕСТ



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ УДАРИЛИ ПО БИЗНЕСУ АЛЕКСЕЯ

как и по многим другим
предпринимателям в тот период



1200

ЧЕЛОВЕК было до санкций



500

ЧЕЛОВЕК осталось **после** санкций

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



НО АЛЕКСЕЙ НЕ СДАЛСЯ!

✓ Укрепил сообщество

✓ Ввел европейских заказчиков

✓ Адаптировал существующую практику

✓ Добавил больше практических кейсов

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



РЕЗУЛЬТАТ

КЛУБ НЕ ТОЛЬКО **ВЫЖИЛ**, НО И НАЧАЛ **ПРИНОСИТЬ БОЛЬШЕ!**

📈 Текущие показатели Алексея



700+

активных участников



300

новых человек в месяц



1 200 000₽

стабильный доход в месяц



5 месяцев

среднее удержание



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



РЕЗУЛЬТАТ
КЛУБ НЕ ТОЛЬКО **ВЫЖИЛ**,
НО И НАЧАЛ **ПРИНОСИТЬ БОЛЬШЕ!**



СЕЙЧАС У АЛЕКСЕЯ



700+

активных участников



300

новых человек в месяц



1 200 000₽

стабильный доход в месяц



5 месяцев

среднее удержание



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



СЕКРЕТЫ УСПЕХА



СНЕЖНЫЙ КОМ

База растёт от запуска к запуску, создавая устойчивый поток новых участников



СООБЩЕСТВО

База растёт от запуска к запуску, создавая устойчивый поток новых участников



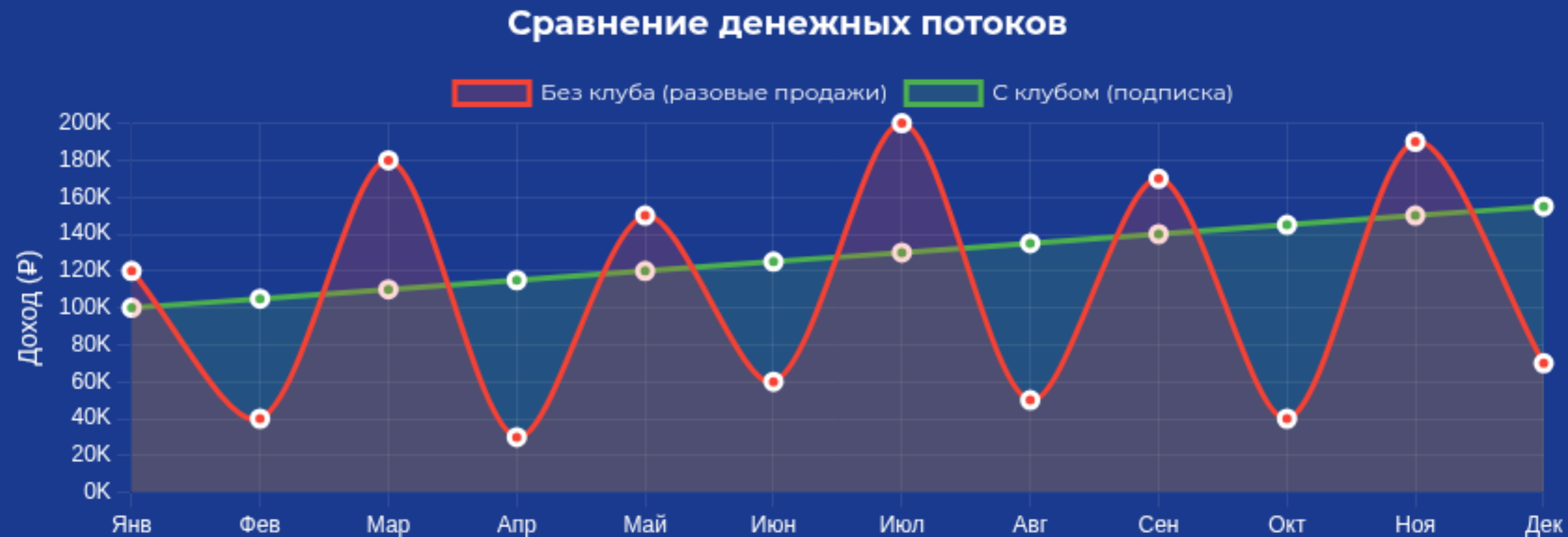
АВТОПИЛОТ

Клуб работает без постоянного участия создателя, давая свободу и стабильность

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ДЕНЬГИ В СИСТЕМЕ ПОДПИСКИ ЭТО НЕ ДОХОД, ЭТО ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК



КЛУБ - ЭТО ВАШ ПУТЬ

От 300 000 в год к миллионам рублей

ЧЕРЕЗ ПРЕДСКАЗУЕМЫЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



РЕЗУЛЬТАТ КОНДРАТЬЕВА



В 2022 году аудитория упала на **58%**,
но доход клуба остался прежним!



ПРЕИМУЩЕСТВА СИСТЕМЫ КЛУБА



Устраняет
зависимость от алгоритмов



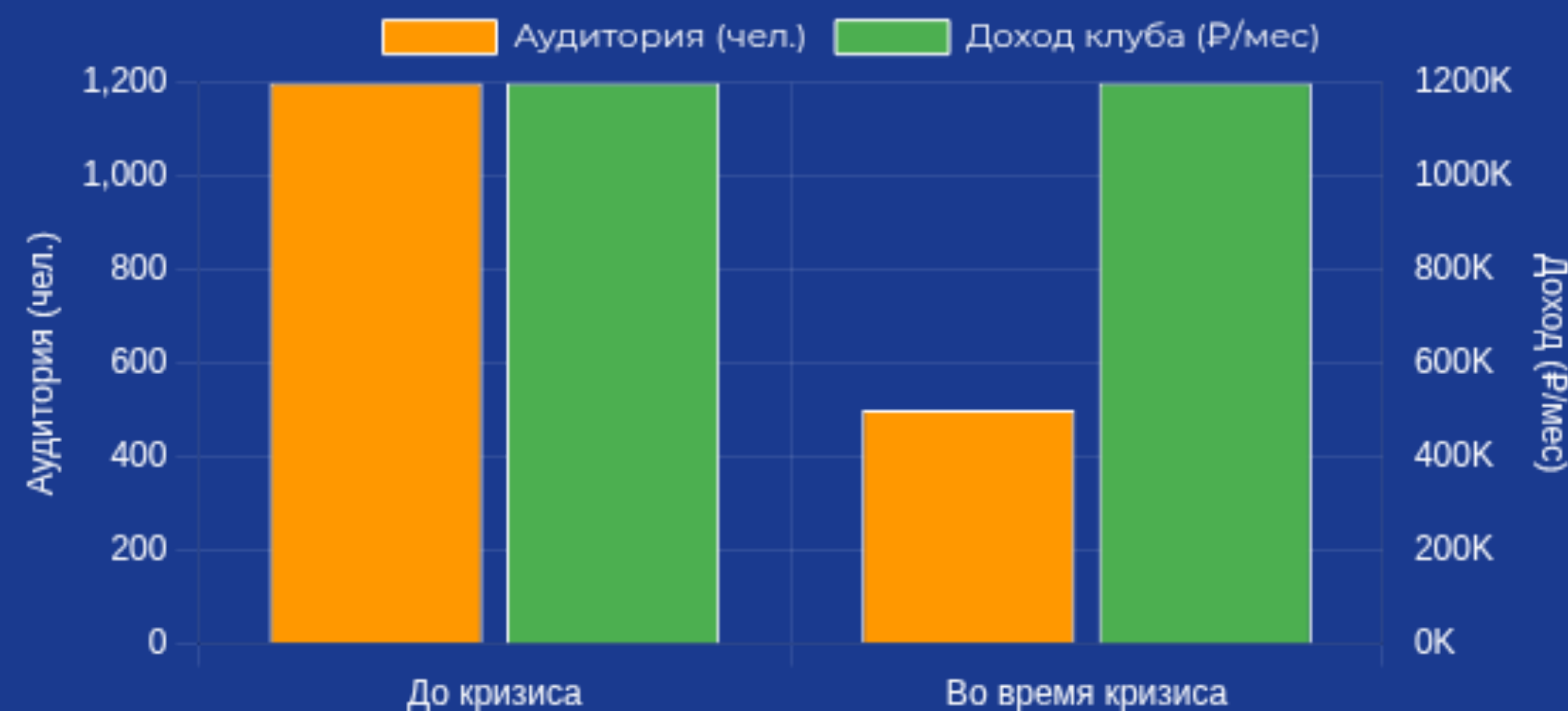
Создает стабильный LTV

(пожизненную ценность клиента)



**Превращает непредсказуемый
доход в прогнозируемую систему**

Стабильность дохода несмотря на падение аудитории



*"Раньше я работал на курс.
Теперь курс работает на меня"*

— Алексей Кондратьев

Это частные случаи, а не стандартный результат.

Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



РАЗНИЦА МЕЖДУ БЫТЬ БОГАТЫМ И БЫТЬ ЖИВЫМ

ЕДИНСТВЕННАЯ ФОРМУЛА ЖИЗНИ $LTV > 3(CAC + COGS)$

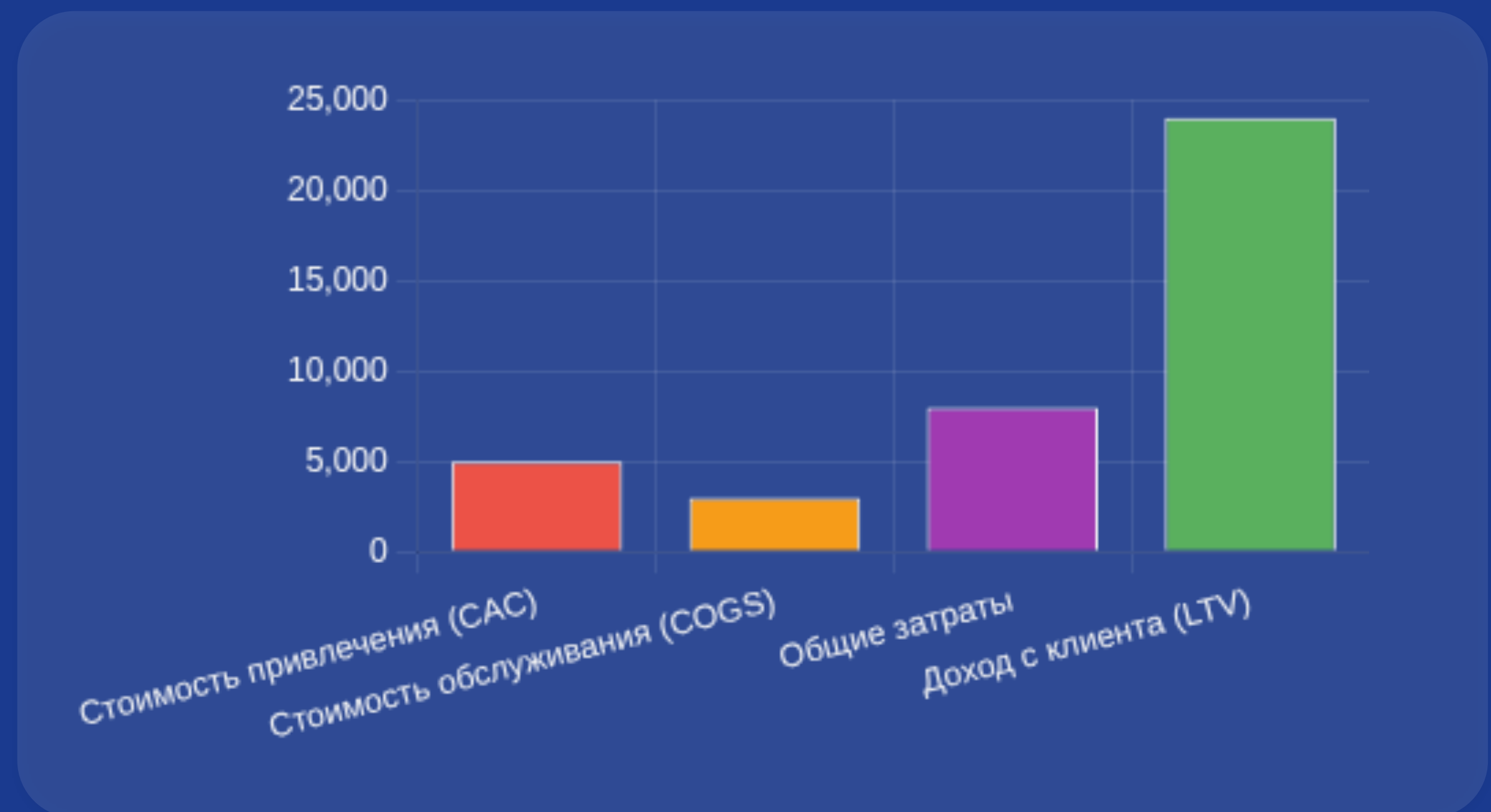
🚀 КАК ЭТО РАБОТАЕТ НА ПРАКТИКЕ

В подписном бизнесе эта формула становится основой стабильности:

LTV (Lifetime Value) — общая сумма денег, которую клиент приносит за все время

CAC (Customer Acquisition Cost) — стоимость привлечения клиента

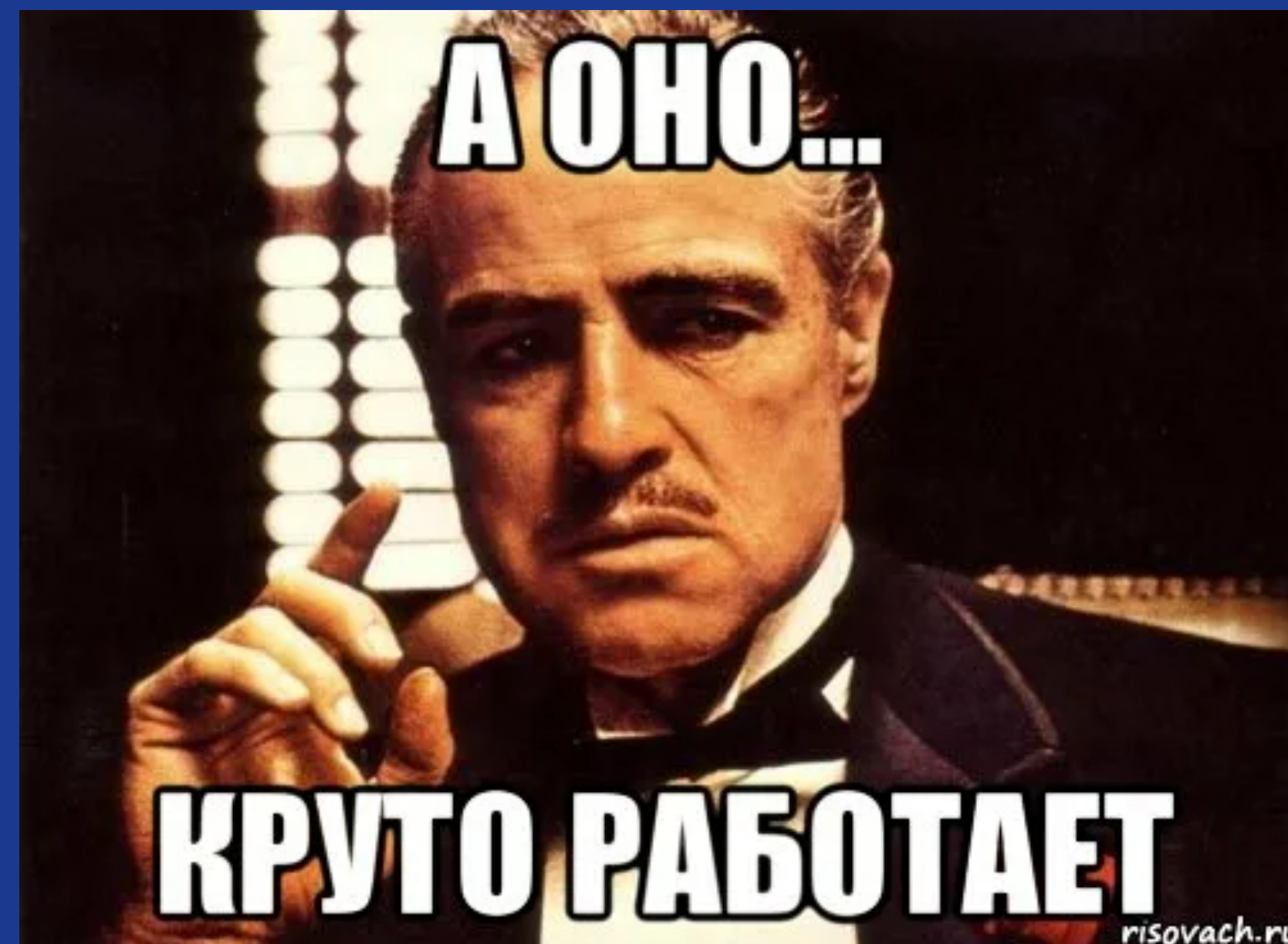
COGS (Cost of Goods Sold) — стоимость обслуживания клиента



ЭТО - ПРОСТО!
ЭТО - РАБОТАЕТ!



ВНЕДРЯЙТЕ СИСТЕМУ МАТЕМАТИКА РАБОТАЕТ ВСЕГДА



СКРЫТАЯ УГРОЗА

ПОТЕРИ ПРИ ОТПИСКАХ

«ОТПИСАЛОСЬ 10 ЧЕЛОВЕК?

ЕРУНДА!»



ЛОЖЬ

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



СЧИТАЕМ ДЛЯ КЛУБА С 1000 ПОДПИСЧИКАМИ И ОТТОКОМ 8.4%

1 1000 подписчиков × 8.4% оттока = **84**
человека отписываются ежемесячно

2 84 человека × 2900₽ (стоимость подписки)
= **243 600₽** потерь в МЕСЯЦ

3 243 600₽ × 12 месяцев
= **2 923 200₽** потерь в ГОД

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому

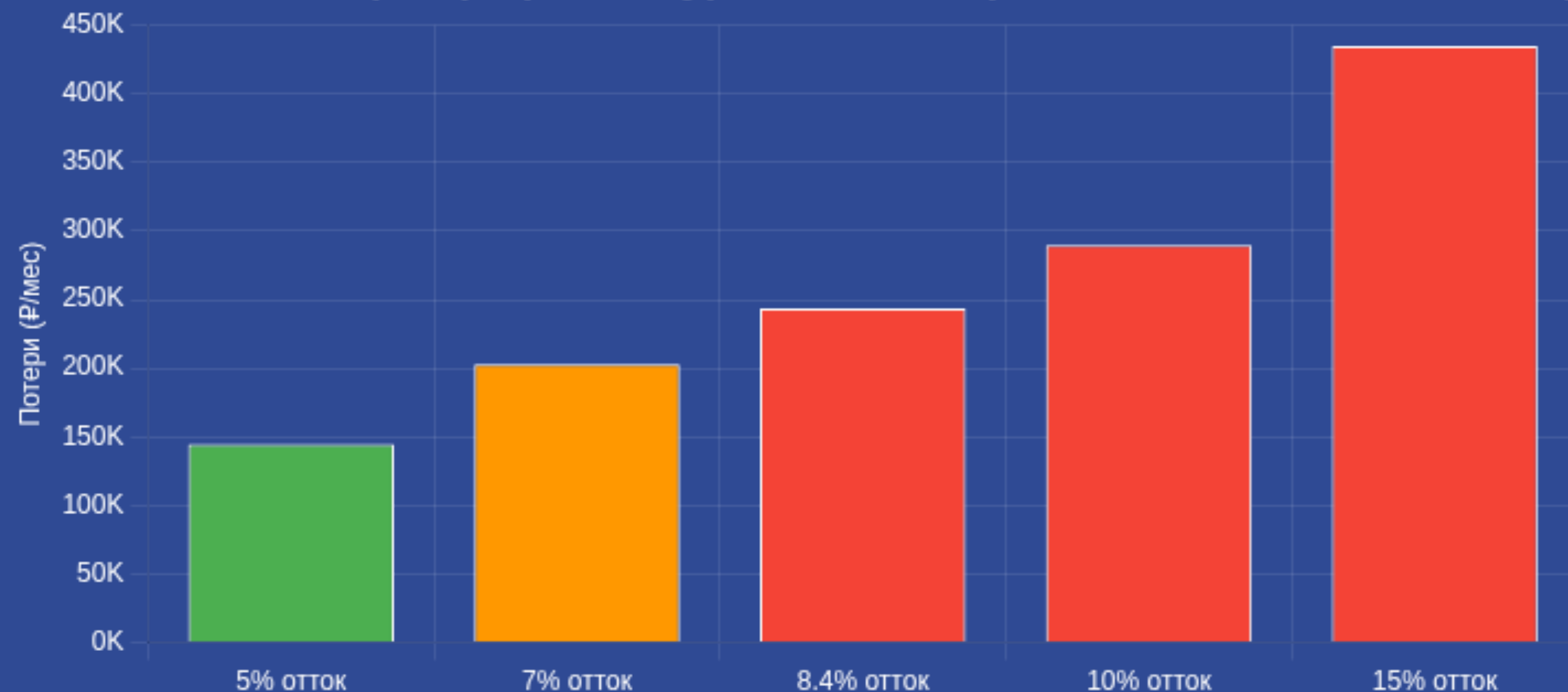


ЭТО НЕ ПОТЕРИ
ЭТО УБИЙСТВО СИСТЕМЫ



СРАВНИТЕ

Финансовые потери при разном уровне оттока (1000 подписчиков по 2900Р)



Плохой клуб

15% отток



Хороший клуб

5% отток



Ваша цель

< 7% отток



Плохой клуб

Потери **435 000Р** в месяц



Хороший клуб

Потери **145 000Р** в месяц



Ваша цель

Устойчивый рост и прибыль



ИИ-КАЛЬКУЛЯТОР ДЕНЕЖНОГО ПОТОКА

ВНИМАНИЕ РАБОТАЕТ ПРИ ВКЛЮЧЕННОМ **VPN**



УВИДИТЕ



Точку безубыточности



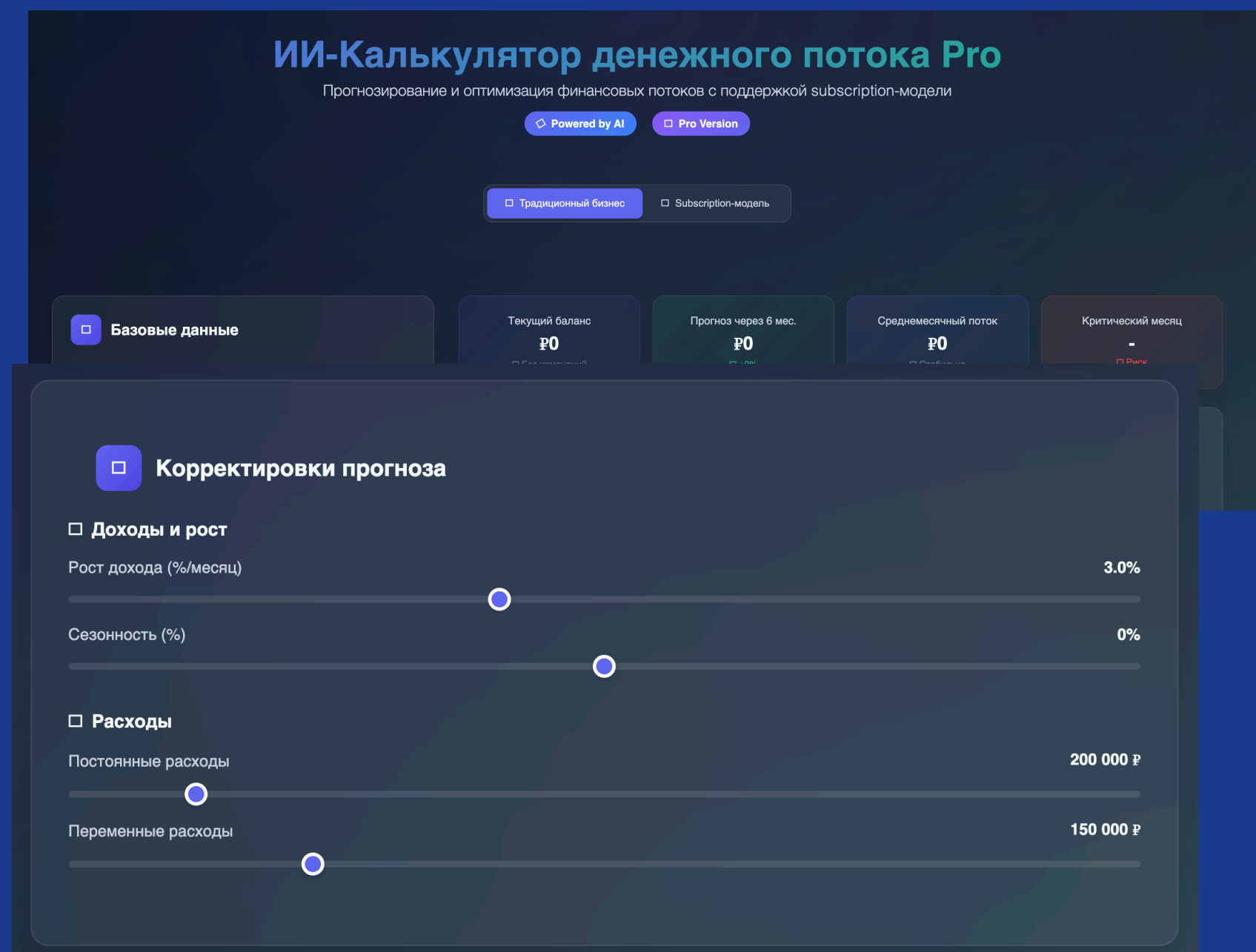
Потенциальный рост



Сколько можно терять при оттоке



Когда нужно повышать цену



ВНИМАНИЕ РАБОТАЕТ ПРИ ВКЛЮЧЕННОМ **VPN**



ЭТО НЕ КОНСУЛЬТАНТ ЭТО ВАШ ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР

ВНИМАНИЕ РАБОТАЕТ ПРИ ВКЛЮЧЕННОМ VPN



Вот еще история ТАТЬЯНА СОКОР



📈 Перезапустили клуб за 30 дней на 730K



500
участниц



730 000
ежемесячный доход



80%
удержание



30 дней
на перезапуск



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



КАК МЫ ЭТО СДЕЛАЛИ





Шаг 1: Упаковка идеологий

Упаковали идеологии в **структурированный контент** для легкого восприятия и последовательного изучения



Шаг 2: Разработка плана

Разработали **пошаговый план запуска** закрытого клуба с четкими этапами и метриками успеха



Шаг 3: Тестовый период

Запустили **тестовый период** с анализом вовлеченности и сбором обратной связи от первых участников



Шаг 4: Повышение цены

Внедрили **постепенное повышение цены подписки** для увеличения LTV и фильтрации аудитории

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Результат КЛУБ ПРИНОСИТ **СТАБИЛЬНЫЙ ДОХОД** И ГОТОВ К **МАСШТАБИРОВАНИЮ**

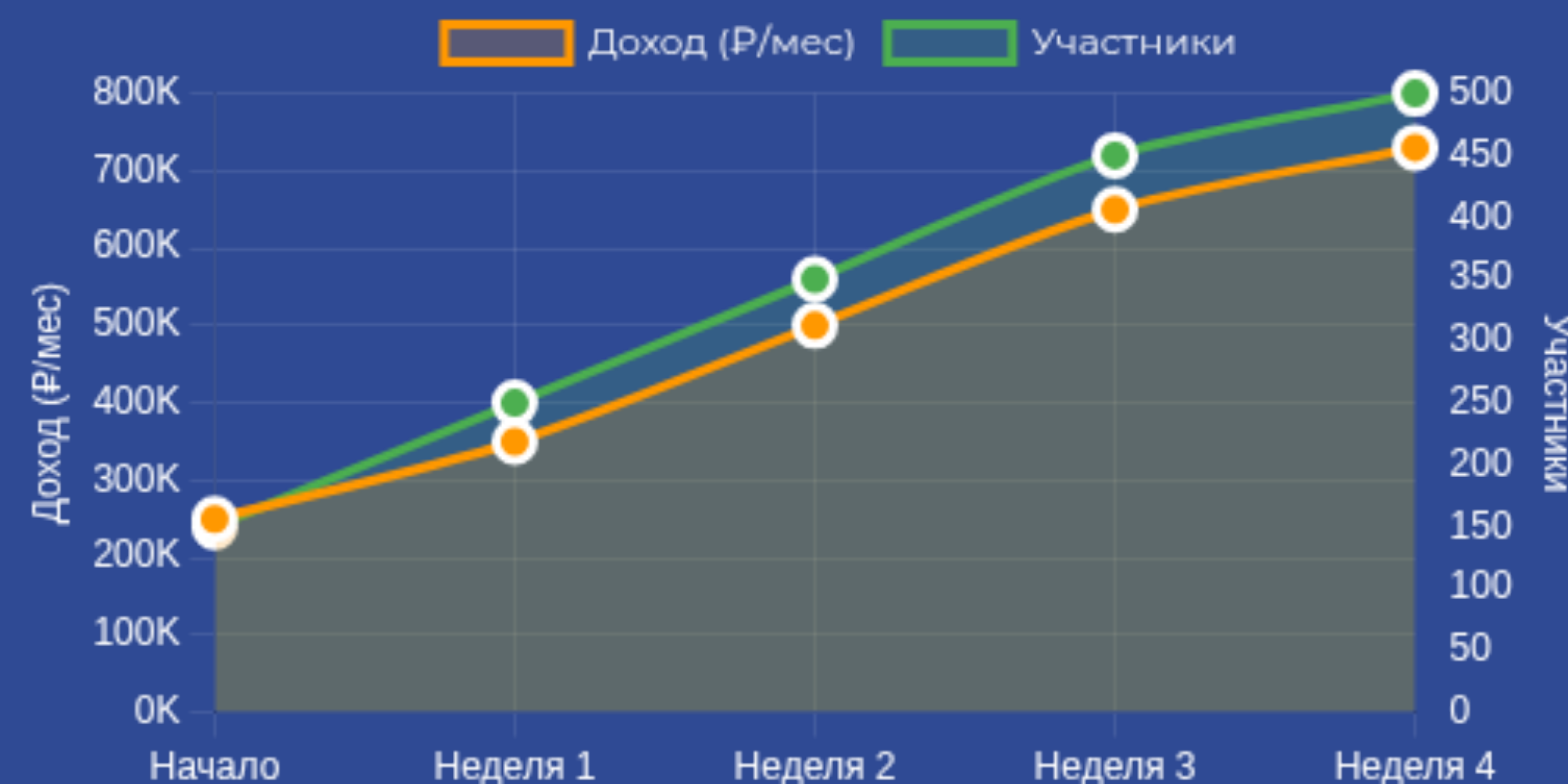


ЭТО НЕ УДАЧА. ЭТО СИСТЕМА.

СИСТЕМА УДЕРЖАНИЯ - СЕРДЦЕ КЛУБА

Правильные процессы и структура превращают разовый успех в **стабильный бизнес**, готовый к масштабированию

Рост клуба за 30 дней



Это частные случаи, а не стандартный результат.

Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



СИСТЕМА УДЕРЖАНИЯ СЕРДЦЕ КЛУБА



ХОТИТЕ ЗНАТЬ СЕКРЕТ
94 % УДЕРЖАНИЯ?

А?



СМОТРИТЕ КАК ОЛЬГА БАЙКИНА

Перевела сердце клуба
в **ДЕНЕЖНЫЙ МОТОР**



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Ольга пришла
ко мне с **ТРЕВОГОЙ**

*“У НАС ТРЕШ
75% УДЕРЖАНИЯ, 1000 ЧЕЛОВЕК
ПРОСТО ВЫКИНУЛИ ИЗ КЛУБА”*



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Почему это была кризисная ситуация



3 500

участников в клубе



75%

удержание (критически низкое)



5.8 млн ₽

ежемесячная выручка



1 000 отписок

В месяц

Удержание участников клуба



Оставшиеся участники (75%)

Отписавшиеся участники (25%)

⚠ КРИЗИСНАЯ СИТУАЦИЯ

«Привлекаем 1000-1500 новых,
но теряем 1000. Клуб топчется на месте»

3.5 млн ₽

Потери в месяц

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



НО ЭТО БЫЛО ТОЛЬКО НАЧАЛО



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ПАРАЛЛЕЛЬНО С БИЗНЕС-КРИЗИСОМ

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ОЛЯ ПРОШЛА ЧЕРЕЗ



Диагноз рак



РАЗВОД



ТРОЕ ДЕТЕЙ

ПОЛНАЯ ОТВЕСТВЕННОСТЬ

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ЭТО БЫЛ ТЕСТ НА УСТОЙЧИВОСТЬ ВСЕЙ СИСТЕМЫ

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ЧТО ОНА НЕ СДЕЛАЛА



✗ Остановила бизнес

НЕТ



✗ Просила денег

НЕТ



✗ Сдалась

НЕТ



**СИСТЕМА ВЫДЕРЖАЛА
МНОГОКРАТНЫЕ УДАРЫ**

*"Настоящая система
проверяется не в хорошие
времена, а в моменты, когда
кажется, что всё рушится"*

— Принцип устойчивого бизнеса

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ПРЕЖДЕ ЧЕМ РЕШАТЬ, ЧТО ДЕЛАТЬ...

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ДАВАЙТЕ РАЗБЕРЕМ, ЧТО УБИВАЛО КЛУБ...



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



МЫ ОБНАРУЖИЛИ 2 КЛЮЧЕВЫХ ФАКТОРА, ОТ КОТОРЫХ ЗАВИСЕЛ ОТТОК



Фактор 1 Техническая сторона

Проблемы инфраструктуры мешали нормальной работе клуба и создавали негативный опыт

Неудобная платформа
для хранения зарядок

Сбои в рассылке
протокола

Отсутствие аналитики
по активности участников



Фактор 2: Контентная часть

Процесс адаптации новых участников был плохо продуман, что приводило к быстрому оттоку

Новые участники
не понимали "как все работает"

Отсутствие пошагового
ухода в ритуале

Нет чувства
принадлежности
к сообществу

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Фактор 1

Техническая сторона



ПРОБЛЕМЫ

Неудобная платформа
для хранения зарядок

Сбои в рассылке
протокола

Отсутствие аналитики
по активности участников



РЕШЕНИЕ

Полная смена
технических специалистов

Переход на специализированную
платформу для клубов

Внедрение системы
идентификации активности

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Фактор 2

Концертная часть



ПРОБЛЕМЫ

Неудобная платформа
для хранения зарядок

Сбои в рассылке
протокола

Отсутствие аналитики
по активности участников



РЕШЕНИЕ

Разработка
7-шагового процесса адаптации

Создание
"дорожной карты" для новичков

Внедрение
геймификации первые 30 дней

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ВСЮ РАБОТУ МЫ СФОКУСИРОВАЛИ НА УДЕРЖАНИИ



ПОТОМУ ЧТО С ПРИВЛЕЧЕНИЕМ НОВЫХ УЧАСТНИКОВ У ОЛЬГИ ПРОБЛЕМ НЕ БЫЛО

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



КАКИЕ 7 ПРОЦЕССОВ АДАПТАЦИИ ПРЕВРАТИЛИ КЛУБ В МИЛЛИОНЕР?

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Процесс 1: ПЕРВЫЙ ДЕНЬ В КЛУБЕ



Было



Письмо "Добро пожаловать"



Стало



Персональное приветствие +
видео-инструкция "Как начать"



РЕЗУЛЬТАТ

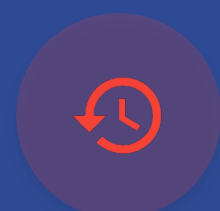
40%

Снижение оттока
в первый день

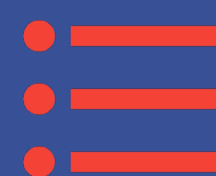
Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Процесс 1: НЕДЕЛЯ НОВИЧКА



Было



Список всех зарядок за месяц



Стало



Пошаговый челлендж
"7 дней к привычке"



РЕЗУЛЬТАТ

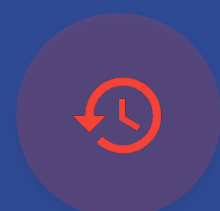
85%

Новичков прошли
челлендж

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Процесс 3: ВСТРОЕНИЕ В РИТУАЛ



Было



"Приходите в 8:30"



Стало



Ежедневные напоминания +
история "зарядки дня"



РЕЗУЛЬТАТ

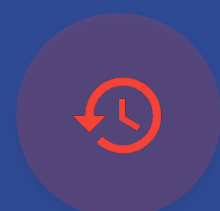
70%

Участников сделали
зарядку ритуалом

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Процесс 4: СОЗДАНИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ



Было



Общий чат клуба



Стало



Малые группы
по 50 человек + куратор



РЕЗУЛЬТАТ

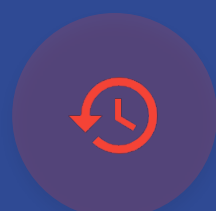
3x

Увеличение
сообщений

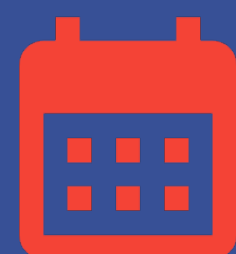
Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Процесс 5: Первый результат



Было



"Похудейте через месяц"



Стало



"Минус 1-2 кг за 7 дней"
(быстрые победы)



РЕЗУЛЬТАТ

90%

Участников показали
результат за 2 недели

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Процесс 6: Долгосрочное участие



Было



Месячная подписка



Стало



Абонементы до 2026 года

со скидкой



РЕЗУЛЬТАТ

40%

Участников
купили
долгосрочные
абонементы

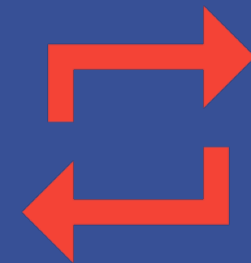
Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



Процесс 7: Постоянное улучшение



Было



Одинаковые зарядки каждый день



Стало



Еженедельное обновление программ
на основе фидбека



РЕЗУЛЬТАТ

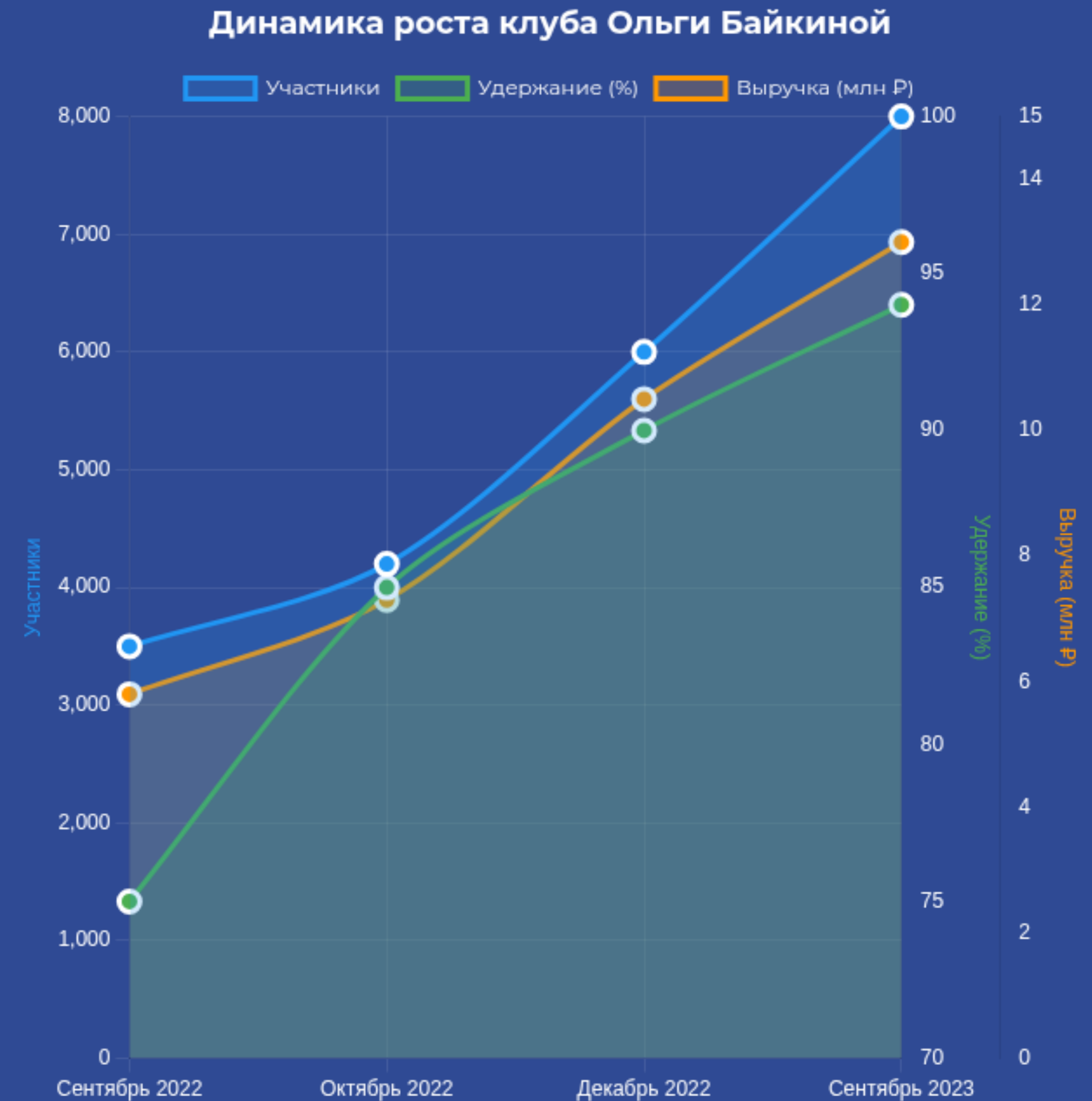
92%

Удовлетворенность
(было 65%)

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



КАЖДЫЙ
ПРОЦЕСС АДАПТАЦИИ
УВЕЛИЧИВАЛ
УДЕРЖАНИЕ И ВЫРУЧКУ



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ЧЕРЕЗ 6 МЕСЯЦЕВ УРОВЕНЬ УДЕРЖАНИЯ ДОСТИГ **94%**



РЕКОРД!

Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



ЛЮДИ ПЛАТЯТ НЕ ЗА КОНТЕНТ. А ЗА РЕЗУЛЬТАТ И СООБЩЕСТВО.



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



**ПРОРАБОТАВ
ЭТИ 7 ПРОЦЕССОВ
АДАПТАЦИИ** Ольга
увеличила удержание
с 75% до 94%



Это частные случаи, а не стандартный результат.
Всё сказанное — лишь примеры, а не гарантия дохода или итога. У вас может быть по-другому



**КАК НАЙТИ
И ПРОРАБОТАТЬ ЭТИ ПРОЦЕССЫ?**



В ПОМОЩЬ НАШ
ИИ-АНАЛИТИК АУДИТОРИИ,
КОТОРЫЙ МЫ ДАЕМ УЧАСТНИКАМ ОСНОВНОЙ ПРОГРАММЫ «6+6»



ЧТО ОН ДЕЛАЕТ

Анализирует **2000+** откликов за ночь

Выявляет **скрытые триггеры** оттока

Предлагает **персонализированные стратегии** удержания

ВНИМАНИЕ РАБОТАЕТ ПРИ ВКЛЮЧЕННОМ **VPN**



РУЧНОЙ АНАЛИЗ 2 НЕДЕЛИ



ИИ-АНАЛИТИК 4 ЧАСА



Думаю Вы задумались

*«Эх, Хорошо б
повторить успех Байкиной»*



СЕКРЕТНЫЕ ФИШКИ

ТОП 3, КОТОРЫЕ СРАБОТАЮТ У ВАС



Регулярность - ключ к успеху

1 РИТУАЛ

Ежедневная
зарядка в одно и то же время



ПОЧЕМУ РАБОТАЕТ?

ПРИВЫЧКА

ВЫГОДНОСТЬ

7

Дней в неделю

8:30

Время начала

30

Минут в день

Пн

Вт

Ср

Чт

Пт

Сб

Вс

Пн

Вт

Ср

Чт

Пт

Сб

Вс



КАК ВНЕДРИТЬ?



Укажите точное время (например, 9:00)



Отрегулируйте напоминание за 15 минут



После спросите "Как прошло?" в чате

Ключ:



Ежедневность



Простота



Предсказуемость



Результат Байкиной:

70% участников
делают зарядку ежедневно



2 АБОНЕМЕНТЫ

Предложение
долгосрочного участия со скидкой

ПОЧЕМУ РАБОТАЕТ?

ОБЯЗАТЕЛЬСТВО

СТЫДНО ОТМЕНИТЬ

3
3 месяца в КЛУБ8.30

6
6 месяцев в КЛУБ8.30

12
12 месяцев в КЛУБ8.30



КАК ВНЕДРИТЬ?



Рассчитайте годовую скидку (например, **20%** в год)



Предложите «Абонемент до 2026 года» как **ЭКСКЛЮЗИВ**



Добавьте бонус (например, личную консультацию)

Ключ:



Скидка за долгий срок



Эксклюзив



Результат Байкиной:

40% участников купили долгосрочные абонементы



3 МАЛЫЕ ГРУППЫ + КУРАТОР

Разделение
на **небольшую группу** с наставником

ПОЧЕМУ РАБОТАЕТ?

СКОРОСТЬ

ПОДДЕРЖКА



КАК ВНЕДРИТЬ?



Соберите группу по **30-50** человек



Назначьте куратора (активного участника)



Проводите **еженедельные** встречи в группах

Ключ:



Медитация



Вовлечение



Признание



Результат Байкиной:

Сообщения в чате выросли в 3 раза



ВАШЕ ЗАДАНИЕ

Выберите **1 фишку** и внедрите его в свой клуб **СЕГОДНЯ**



Ритуал



Абонементы



Малые группы



ВЫБРАЛИ? ОТЛИЧНО
А ТЕПЕРЬ САМОЕ ГЛАВНОЕ



КОНТЕНТ В СИСТЕМА
ЭТО НЕ ПОСТЫ НЕТ



ЭТО **ЦЕМЕНТ**, КОТОРЫЙ
СКРЕПЛЯЕТ ВАШУ КОНСТРУКЦИЮ



БЕЗ НЕГО СИСТЕМА РАССЫПЕТСЯ



ИИ КОНТЕНТ-МАСТЕР ЧТО ДЕЛАЕТ ?



ИИ КОНТЕНТ-МАСТЕР

Генерирует план на 12 месяцев

Превращает клуб в сериал

Дает полную трансформацию



Хочешь,
чтобы твои клиенты
смотрели твой контент
как новый сезон
«Игры престолов»?



ВОТ ТВОЙ РЕЖИССЕР



ЭТОТ **ИИ** ВХОДИТ В НАШУ ОСНОВНУЮ ПРОГРАММУ «6+6»



КЛУБ БЕЗ ВЫГОРАНИЯ

Как создать платное сообщество по подписке
и зарабатывать от **300 тысяч до 1 миллиона**
в месяц, оставаясь в ресурсе и кайфуя

Без бесконечных запусков, без выжимания
из себя контента и без страха, что твой клуб
превратится в мёртвый чат через два месяца

Создайте систему, которая стабильно приносит
деньги и счастье — вам и вашим участникам

Присоединиться к программе

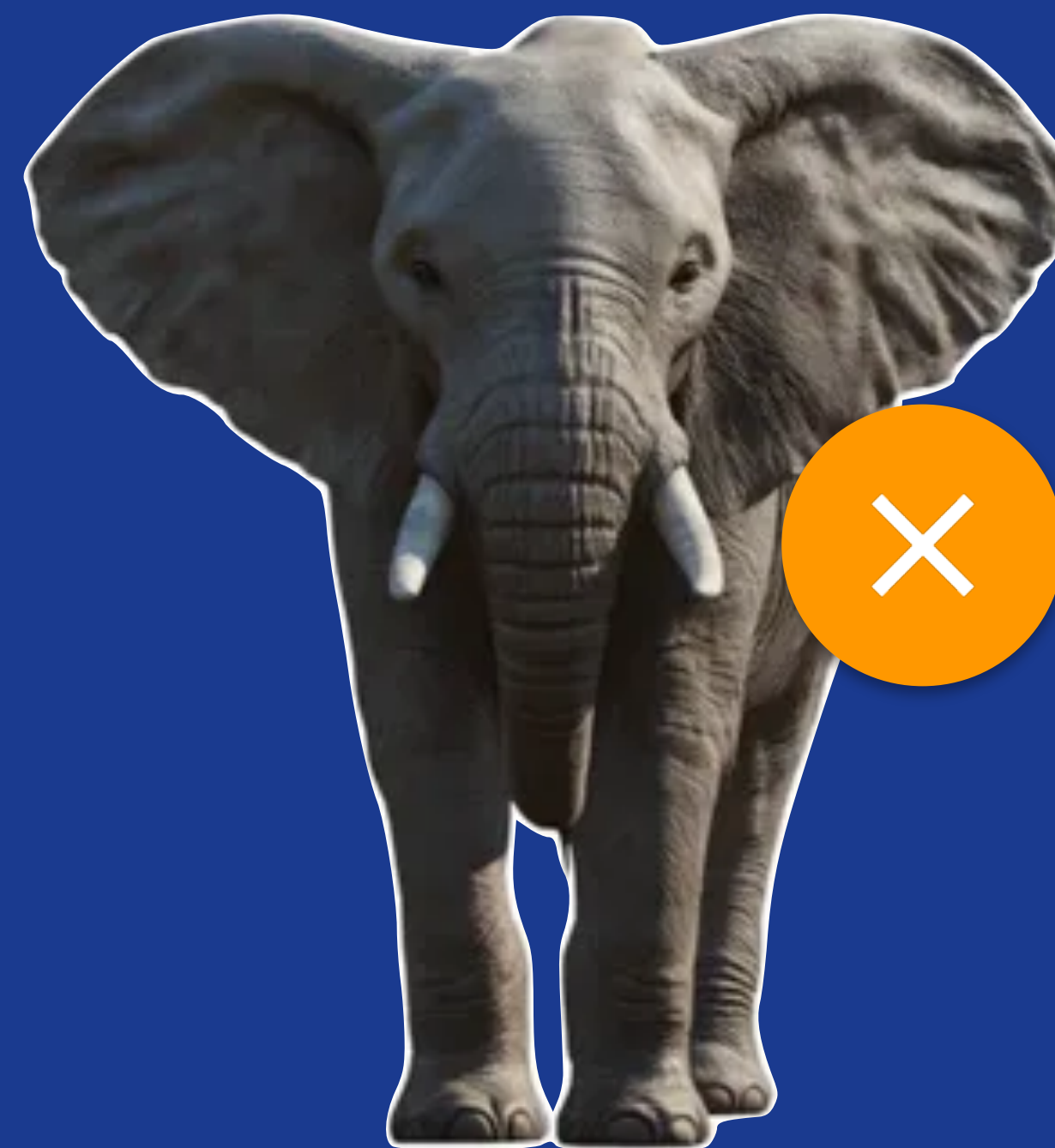


НО СЕЙЧАС Я ПОКАЖУ,
КАК ОН РАБОТАЕТ **НАГЛЯДНО**

ПРОМПТ ДЛЯ "СЕРИАЛЬНОГО" КОНТЕНТА



Я НЕ ПРОДАЮ ВАМ СЛОНА



Я показываю вам инструмент, который работает



Я **показываю**, как он работает.



Если захочешь — **сам найдешь**, где купить



В ПРОГРАММЕ «6+6» ТАКИХ ИИ-АГЕНТОВ — ЦЕЛАЯ АРМИЯ!

ВОТ ЛИШЬ 4 ИЗ НИХ



Агент 1: Аналитик

- Изучает боли, запросы, поведение
- → Предлагает "цепляющие" темы



Агент 2: Генерация уникальных тем

- Создает идеи на основе ваших исследований
- → Адаптирует под тенденции



Агент 3: Создание контента

- Пишет посты, скрипты, чек-листы
- → Подбирает тон под тебя



Агент 4: Анализ эффективности

- Считает конверсии
- → Предлагает улучшение



ЭТО ТВОЯ ЛИЧНАЯ КОМАНДА ИЗ 15 СПЕЦИАЛИСТОВ

 ЗА 0% ЗАРПЛАТЫ



ПОКА ВЫ ДУМАЕТЕ...



Конкуренты уже строят свои системы



Конкурент А



Конкурент В



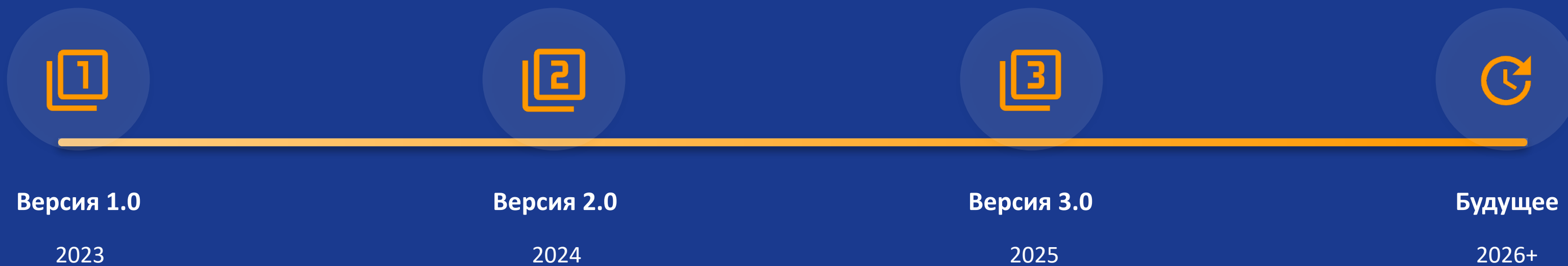
Конкурент С



Конкурент D

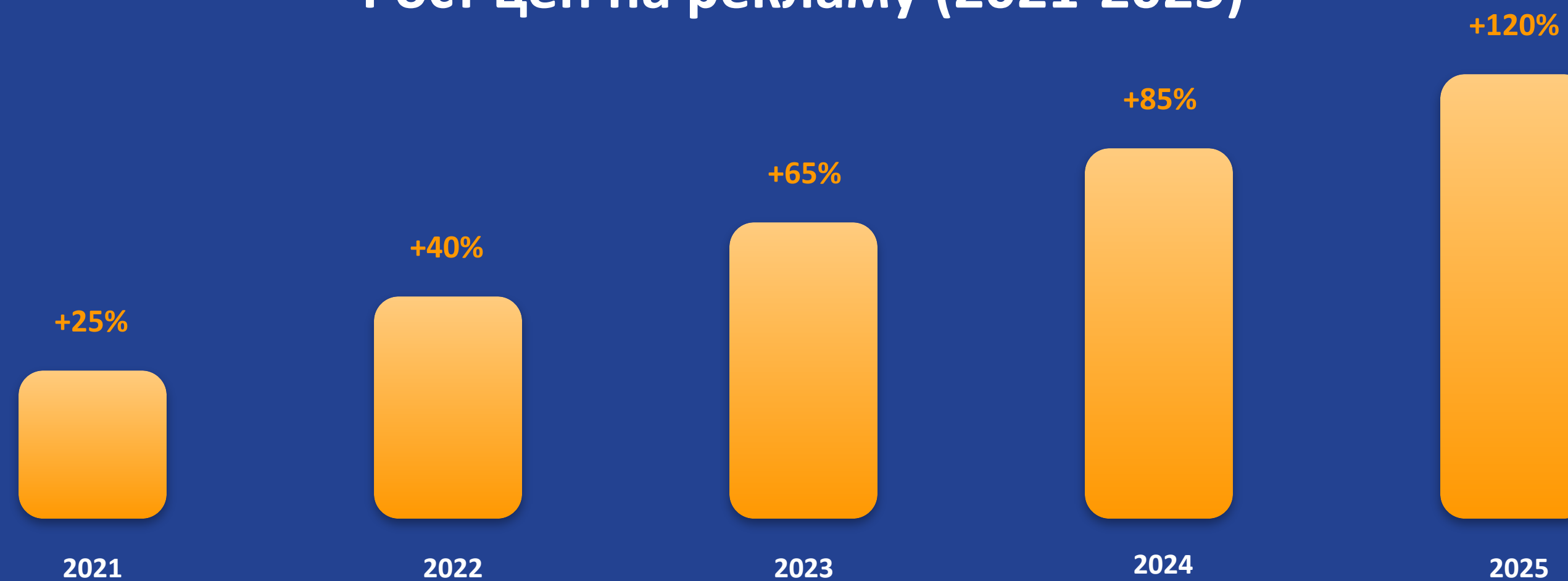


Алгоритмы уже **сменились** и будут **меняться** ни один раз



Цены на рекламу выглядят как **безумные**

Рост цен на рекламу (2021-2025)



Аудитория устала от "экспертов-однодневок"



Разочарование



Недоверие



Усталость



Отток



ДОКАЗАТЕЛЬСТВО?

2022 год



Падение
эффективности
рекламы



Изменение
поведения
аудитории



Новые
алгоритмы
соцсетей



**БИЗНЕСЫ БЕЗ СИСТЕМ
ВЫМЕРЛИ КАК ДИНОЗАВРЫ
ТЕ КТО ПОСТРОИЛИ КЛУБЫ - ВЫЖИЛИ**



ПРАВДА

которую никто не говорит



СТРОИТЬ КЛУБ - ТРУДНО



**РАБОТАТЬ С 9 ДО 18:00
ДО СТАРОСТИ - ТОЖЕ ТРУДНО**



**ВЫБИРАЙТЕ
СВОЕ ТРУДНО**



ЖИТЬ В ДОЛГАХ - ТРУДНО



ПОСТРОИТЬ БИЗНЕС - ТОЖЕ ТРУДНО



**ВЫБИРАЙТЕ
СВОЕ ТРУДНО**



ЖИТЬ С ЛИШНИМ ВЕСОМ - ТРУДНО



БЫТЬ В ОТЛИЧНОЙ ФОРМЕ - ТОЖЕ ТРУДНО



**ЖИЗНЬ НИКОГДА
НЕ БЫВАЕТ ЛЕГКОЙ**
ЗА КАКОЕ ТРУДНО
ТЫ ГОТОВ БОРОТЬСЯ?



**ВЫ ВЫБРАЛИ
СВОЕ ТРУДНО?**



ДОМАШКА - ЭТО НЕ ЗНАНИЕ
ЭТО ТВОЙ ШАГ К СВОБОДЕ



ВЫБЕРИТЕ **3 ТЕМЫ** ДЛЯ КОНТЕНТА

Тема, которая **РЕШАЕТ ГЛАВНУЮ БОЛЬ** аудитории

Тема, которая **ДАЕТ БЫСТРЫЙ РЕЗУЛЬТАТ**

Тема, которая **УДЕРЖИВАЕТ В КЛУБЕ ДОЛГО**



Заберите **бонусы** дня

БОНУС

Канал марафона

ФИНАНСОВЫЙ ПРОГНОЗ НА 6 МЕСЯЦЕВ

✓ Увидишь точку безубыточности

✓ Узнаешь, когда поднимать цену

✓ Рассчитаешь, сколько подписчиков нужно



Заберите **бонусы** дня

БОНУС

Канал марафона

ШАБЛОНЫ
ДЛЯ 3 МОДЕЛЕЙ КЛУБОВ



ЗАВТРА - ТВОЙ БИЗНЕС НА АВТОПИЛОТЕ

80% ВРЕМЕНИ ТЫ БУДЕШЬ ЖИТЬ. 20% - РАБОТАТЬ



ТЫ УЗНАЕШЬ



Как заставить ИИ писать контент,
общаться с клиентами и считать деньги



Схемы, где клуб работает 24/7,
пока ты спишь/отдыхаешь/путешествуешь



Пошаговый план запуска,
который выведет тебя из 0 в 500 000Р/мес за 90 дней



УВИДИМСЯ ЗАВТРА

